



## Tus Derechos sobre este Libro

He desarrollado cuidadosamente esta guía, sin embargo algunas veces pueden surgir errores no detectados por lo que podría haberme saltado algunos de ellos.

Si encuentras alguno mucho te agradecería que me lo hagas saber enviándome un Email a [admin@dinerodenegocios.com](mailto:admin@dinerodenegocios.com) para que lo pueda solucionar en futuras ediciones.

**Esto es lo que puedes hacer con esta guía:**

1. Tienes derecho a ofrecerlo como regalo en tu página web o Blog.
2. Tienes derecho a imprimirlo para que lo puedas tener a la mano siempre.
3. Tienes derecho a regalar o a dar esta guía a un número ilimitado de personas.

**Esto es lo que no puedes hacer con esta guía:**

1. No tienes derecho a vender esta guía para obtener ganancias.
2. No estás autorizado a usar el contenido de esta guía para tu página web o Blog sin antes haber obtenido permiso.

## Responsabilidad

Las estrategias y técnicas en esta guía pueden ser usadas para obtener una gran cantidad de Ingresos Online. Sin embargo, lo que tú hagas con estas técnicas dependerá de ti.

El detalle está en que no te conozco, no conozco tus habilidades y –lo más importante de todo- no sé lo persistente que puedes llegar a ser por lo cual no te puedo dar garantías que los resultados que obtendrás serán los más óptimos.

Por supuesto que dependerá de ti y del empeño y la dedicación que le pongas a las ideas, técnicas y estrategias presentadas en esta obra.

## INTRODUCCIÓN

Este curso ha sido elaborado como una gran herramienta de orientación y aprendizaje para quienes son principiantes en los Negocios en Internet, de igual forma puede servir de consulta y fuente de conocimientos para quienes buscan nuevas ideas para optimizar y lograr grandes cambios en la forma de hacer Negocios en línea.

De alguna forma refleja mis principios, mis experimentos y mis logros en esta gran aventura de tener un Blog para Ganar Dinero en Internet, refleja de igual forma los conocimientos que he adquirido a través de los 2 años de conocer, probar y tener éxito con los Negocios que he probado en la Web.

Las herramientas que te son otorgadas aquí son el fruto de un largo tiempo de ensayo y error que he tenido que llevar a cabo para lograr los objetivos que me he propuesto con la puesta en marcha de mis Blogs.

Te presento ideas concretas y que sé que funcionan por que yo mismo las he probado y las he llevado a la práctica, tanto en su forma de principiante como en la forma más profesional que pueden lograrse.

En este curso estaré cubriendo temas acerca de conceptos básicos de los blogs, optimización de tu Blog para obtener más tráfico, Tips acerca de cómo crear contenido, Trucos excepcionales para mejorar tu blog, Cómo generar grandes volúmenes de tráfico hacia tu blog e incluso tips de las cosas que debes evitar cuando tienes un blog.

Al final, quizá el capítulo más importante de todo el curso, te presentaré las diferentes formas de monetizar tu Blog para empezar a obtener Ingresos y la manera de hacerlo correctamente.

No pretendo ser un Master de los Negocios Online con estas herramientas que aquí te presento, sino al contrario, enseñarte que cuando uno atraviesa un camino sinuoso a través de sus propias experiencias, está con mayor facultad de poder opinar y verter sus conocimientos para que alguien más las siga aprovechando, y con la autoridad que te da el ser exitoso en lo que haces.

Esta serie de consejos que se presentan en este curso pretenden ser una guía de consulta constante para todos aquellos que se encuentran en la incertidumbre de no saber que pasos seguir para la puesta en marcha de un Negocio en Internet por medio de un Blog, te recomiendo que leas muy bien su contenido, que leas y entiendas muy bien las técnicas enseñadas aquí, por que cada que lo hagas encontrarás grandes herramientas e ideas para lograr tus objetivos financieros en línea, incluso podrás encontrar algo que a lo mejor te pueda dar la diferencia entre el éxito y el fracaso en este sensacional mundo Web.

No importa si apenas empiezas o si ya tienes muchos años en los Negocios en Internet, esta guía está hecha precisamente para eso, para buscar nuevos horizontes y nuevas ideas que te ayuden en la consecución de lo que pretendes en tu proyecto para generar Ingresos en línea, o para que te consolides como una autoridad en la materia.

Se dice que el que busca encuentra, y con esta guía tal vez encontrarás algo que le hacía falta a tu rompecabezas, algo que se ajuste exactamente con lo que en este momento estás realizando, y que por ende pueda contribuir a lograr las metas y objetivos que te has trazado, recuerda que hoy en día también es posible hacer negocios por Internet con grandes ganancias de por medio.

Sinceramente,  
Fernando Vázquez  
[DinerodeNegocios.com](http://DinerodeNegocios.com)

## CONTENIDO

Démosle pues una revisada a las partes que comprende este curso que te estoy entregando totalmente de forma gratuita,

De esta manera yo te agradezco que te hayas suscrito a mi Newsletter de [DinerodeNegocios.com](http://DinerodeNegocios.com), simplemente recibirás una serie de emails que te ayudarán a tomar acción e implementar estrategias que te ayudarán a lanzarte como un Gran Blogger en este gran mundo del Ciberespacio.

Te describo rápidamente lo que recibirás en este Sensacional Curso:

- **Capítulo 1-** Que es un blog en realidad?
- **Capítulo 2-** Cómo seleccionar el mejor tema para tu Blog...
- **Capítulo 3-** Cómo optimizar tu blog tanto para los visitantes y para los motores de búsqueda.  
Esto te ayudará a obtener más tráfico
- **Capítulo 4-** Tips para crear contenidos que crezcan la popularidad de tu Blog.  
Esto te dará ideas sobre qué hablar en tu Blog.
- **Capítulo 5-** Trucos excepcionales para Optimizar y mejorar tu Blog.
- **Capítulo 6-** Cómo generar grandes volúmenes de tráfico hacia tu Blog.
- **Capítulo 7-** Cómo crear múltiples fuentes de Ingresos en tu Blog.

Definitivamente todas las partes son muy importantes, sin embargo, y como te darás cuenta la última es la más llamativa e interesante, pero no debes echar de menos las demás, estas te ayudarán a crear un sistema integral de Negocios en Internet a través de un blog, así que empecemos con el Capítulo 1...

## Capítulo 1

# Qué es un Blog en Realidad?

Es increíble la cantidad de Emprendedores que hoy en día están dándose cuenta de la gran oportunidad que ofrecen los Blogs en línea, sobre todo en el mercado hispano-hablante este es un terreno semivirgen aún, por lo que las oportunidades de éxito son aún mayores que para otras lenguas, donde el mercado está hipersaturado.

Si eres nuevo en el mundo de los blogs, todavía te estarás preguntando qué diablos es un blog realmente. Y hasta puedes sentir incluso vergüenza cuando otros hablan de los blogs y tu no sabes realmente de lo que están hablando.

Bueno, no te sientas mal, porque ahora te ayudaré a desmitificar toda esta cosa de los blogs de una vez por todas...

La palabra "blog" es la abreviatura de "weblog", y es un término que fue creado para un tipo especial de sitio web que básicamente te ayuda a escribir un "registro" de las cosas que quieres escribir... .. Bueno, no todo es verdad!

Básicamente, un blog contiene las siguientes características:

**Título:**

Que le permite ponerle una etiqueta o nombre a su artículo.

**Cuerpo:**

Este es el contenido de tu mensaje

**Trackback:**

A través de esta herramienta otros sitios se pueden vincular a tu blog.

**Enlace permanente:**

Todos los artículos que escribes tienen una dirección URL.

**Comentarios:**

Esto permitirá a tus lectores el envío de comentarios a tu blog.

**Plugins o Widgets:**

Estas son pequeñas herramientas que te ayudan a configurar tu Blog de manera más fácil, ya que son como pequeños programas con los que puedes insertar funciones en tu sitio sin tener que mover el código de programación de tu página, existen infinidad de ellos, desde colocar un reloj, hay los que te ayudan a mejorar tu posicionamiento web (SEO), o a insertar encuestas, hay incluso los que te ayudan a colocar anuncios y una gran variedad más.

Hace algunos años (realmente hace unos pocos) un montón de gente utilizaba los blogs como un tipo de diario en línea donde podían escribir lo que sucedía en sus vidas, lo que compartían con sus amigos y familiares.

Y esto todavía ocurre hasta la fecha. Sin embargo, hoy en día, los blogs son el tipo más popular de páginas web que hay en Internet - tanto para las personas, así también como para los motores de búsqueda -, incluso más en este momento ...

Las personas ahora utilizan los blogs para publicar contenidos relacionados con cualquier cosa y con relación a todos los temas que te puedas imaginar, que van desde cómo criar a los niños, hasta la comercialización del Internet para el desarrollo personal - de hecho, casi cualquier tema que te puedas imaginar.

Un blog es en realidad un tipo especial de sitio web que te permite publicar fácilmente contenido cuando lo deseas y que permite a otras personas el interactuar con el contenido de tu blog escribiendo comentarios en respuesta a lo que publicas.

Por lo tanto, es muy diferente a lo que antiguamente se estilaba en los sitios web estáticos, que no cambiaban su contenido como una regla general. Los blogs de ahora son mucho más fluidos e interactivos que en la "antigüedad"... y mucho más eficaces también!

### **Pero ¿por qué los blogs han llegado a ser tan extremadamente populares en la actualidad?**

Bueno, hay al menos tres razones ...

#### **A. Los blogs son populares en los motores de búsqueda.**

Porque los blogs se actualizan con nuevo contenido muy a menudo, los motores de búsqueda los enumeran o les dan un ranking muy alto en sus resultados de búsqueda.

Esto significa que los blogs tienden a obtener más tráfico que los normales "estáticos" sitios web, porque más gente los puede encontrar rápida y fácilmente en los motores de búsqueda como Yahoo y Google.

Ahora, si tú fueras propietario de un sitio web, que preferirías?

Un insípido sitio web estático que no cambia con la edad y no es relevante en los motores de búsqueda, o una página dinámica en constante cambio a diario y que además se coloca fácilmente en los principales motores de búsqueda?

Yo creo que la decisión no es tan difícil de tomar!!!

**B.** Otra razón principal es porque los blogs son interactivos.

Cada vez que visitas un blog, puedes leer el post original hecho por el autor del blog, y luego también puedes enviar un comentario expresando tus propias ideas sobre lo que el artículo del blog trata.

Cuando otras personas deciden unirse a la "conversación", las cosas pueden ser muy interesantes, y podrían terminar con una colección muy interesante de los pensamientos de la gente de todo el mundo.

Debido a que la conversación en sí misma crea un poco de "drama", la gente, naturalmente, es atraída a él, y quiere ser parte de ella. Y, por lo tanto, mientras mayor sea el número de personas que hacen esto, más rápido crece toda esta oleada del blog.

**C.** Y, por supuesto, los blogs han llegado a ser uno de los sitios web más fáciles de configurar.

Créelo o no, pero en realidad no se necesita ningún conocimiento técnico como la programación en HTML y ni siquiera un montón de dinero para que puedas crear tu propio blog.

Si puedes hacer clic en algunos botones y escribir letras en el teclado, eso es todo lo que necesitas para crear tu propio blog.

Y en algunos casos, incluso se podría crear un nuevo blog en cuestión de minutos!

No cuestan nada tampoco.

Pero estas son sólo tres de las muchas razones por la que los blogs son tan populares, y hay muchas otras razones que ya irás explorando tú mismo.

Entonces, resumiendo en pocas palabras, un blog es en realidad un tipo especial de sitio web en el que puedes añadir fácilmente contenido, y que te permite recibir visitantes de todo el mundo para que absorban e interactúen con ese contenido de tu Blog en Internet.

Ok, ahora que conoces en detalle un poco más sobre lo que es un blog en realidad, vamos a pasar al siguiente punto ...

**Por qué necesitas crear tu propio blog si es que no lo has hecho ya ...**

En esta etapa, puede que te preguntes por qué debería tener un blog de tu propia creación.

Y seguro que estás pensando, "¿Por qué molestarse? ¿Cuáles son los beneficios de tener mi propio blog? ¿Qué hay para mí?".

Bueno, aquí están algunas ventajas de la creación y funcionamiento de tu propio blog:

- a. Es divertido y automotivante!
- b. Es muy fácil de configurar!
- c. Te permite crear artículos de manera constante y por lo tanto la capacidad de influir sobre los demás en una escala masiva.
- d. Y, puedes hacer dinero con tu propio Blog - y mucho además...! Pero sólo si sabes cómo!

Veamos ahora a cada uno de estos beneficios con algo más de detalle...

### **En primer lugar, es divertido!**

Hacer un Blog puede ser una de las mejores maneras en que puedes expresarte en Internet.

Es un lugar donde puedes subir tus fotografías y expresar las opiniones que tengas sobre cualquier tema.

[Aclaro que estoy suponiendo que tu Blog será de un tema que sea perfectamente legal]

A medida que empieza a crecer el seguimiento y la popularidad de tu blog, se hace realmente divertido interactuar con personas de todo el mundo con los mismos intereses que tú tienes.

En muchos casos, conocerás a personas a través de tu blog que te podrían abrir muchas otras oportunidades.

Por ejemplo, si tienes otro sitio web donde estás vendiendo un producto digital, podrías conocer a un potencial socio para tu empresa y trabajar de manera conjunta, y que además pueda estar dispuesto a promover tus productos.

Muchas oportunidades se abren con la sola presencia en el Internet, de hecho hoy en día es la herramienta masiva más poderosa como medio de publicidad, con lo que las posibilidades son casi infinitas.

Realmente es una herramienta muy poderosa en ese sentido, aparte de ser súper divertida, por supuesto.

## **En segundo lugar, los blogs son realmente fáciles de configurar.**

Ni siquiera necesitas tener conocimientos técnicos para crear tu propio blog. Realmente es una de las cosas más fáciles de hacer en línea en estos días.

Como mencioné antes, si puedes hacer clic en unos cuantos botones, y escribir en el teclado, se puede casi decir que ya eres un blogger.

Existen artículos en mi Comunidad Blogger <http://dinerodenegocios.com> que muestran exactamente, paso a paso cómo instalar tu blog de manera sencilla y rápida, y no te preocupes por que son totalmente Gratis.

## **En tercer lugar, un blog te permite crear un público y la capacidad de influir sobre los demás en una escala masiva.**

Mediante la ejecución de un blog exitoso, puedes tener una enorme influencia en la gente en el área o nicho al que dirijas tu blog.

Incluso si no deseas utilizar los blogs para hacer dinero, lo puedes utilizar como una herramienta para influir en los demás.

Si realmente te apasiona algún tema, digamos como ejemplo las fuentes alternativas de energía, se pueden escribir artículos de peso sobre este tema en tu blog, obtener tus propios seguidores, y ofrecer a las personas ideas sobre tu propia investigación, opiniones y conclusiones.

Con el tiempo llegarás a ser conocido como el experto en ese campo y la gente comenzará a ponerse en contacto contigo para entrevistas y consejos sobre tu tema de interés.

Espero que puedas ver que los blogs pueden ser una herramienta muy poderosa de hecho – el fondo de esta intención es que se pueden utilizar los blogs para conseguir influenciar a tus seguidores y a los demás a tomar ciertas medidas - como la compra de tus productos o que hagan algo bueno para el medio ambiente, por ejemplo, .

## **Y en cuarto lugar y, por último, puedes hacer dinero con los blogs - y mucho además! Pero sólo si sabes cómo!**

Si sabes lo que estás haciendo, puedes obtener un ingreso aceptable o incluso abundante para que te alcance a vivir solo de los blogs. Si sigues leyendo y continúas visitando mi sitio <http://dinerodenegocios.com> averiguarás cómo lo puedes lograr de manera francamente sencilla y con pasos constantes!

Hay tantas maneras diferentes de hacer dinero con tu blog, pero esto lo estaremos cubriendo en detalle un poco más adelante de este curso. Así que asegúrate de permanecer atento a esto un poco más adelante.

Hay una serie de razones poderosas por las que realmente debes de crear tu propio blog si es que no lo has hecho ya.

Todo lo que tienes que hacer, es mantenerte alerta del sitio <http://dinerodenegocios.com>, donde te muestro exactamente cómo configurar todo.

¡Debes crear tu propio blog sin esperar ni un minuto más!

Si lo deseas también puedes obtener tips directamente de mi blog sobre Dinero de Negocios Online, suscribiéndote a mi RSS Feed dando [clic aquí](#), es GRATIS

## Capítulo 2

### Cómo seleccionar el mejor tema para tu Blog...

En este segundo Capítulo trataremos acerca de cómo definir un tema para tu Blog ya que de ello dependerá el Éxito del mismo, por lo que se convierte en algo crucial y algo muy importante a definir.

Para emprender algo en la vida lo primero que debe suceder es que te guste y gozes a actividad que vas a realizar, lo mismo pasa cuando creas un Blog, para empezar te debe gustar el mundo del Internet y debes disfrutar de todas las actividades que esto encierra.

Para escoger un tema de que hablar en tu Blog debe suceder la misma sinergia...

- 1.- Deberá gustarte el tema escogido para poder desarrollarlo con naturalidad y con gusto, para que de hecho disfrutes la experiencia de Bloggear.
- 2.- Deberás escoger un tema en el que seas experto para poder transmitir ese dominio y autoridad acerca de lo que hables, lo cual elevará tus bonos con tus lectores.

Si tu tema cumple estos requisitos esenciales, entonces mucho del trabajo estará prácticamente listo para arrancar, de manera contraria si no estás seguro de cumplir con estos requisitos será mejor que lo pienses bien y recompongas tus decisiones acerca de convertirte o no en un Blogger.

Déjame explicarte de cierta forma cómo debe ser este proceso de elección y de sentirte a gusto con el tema que escojas para tu Blog.

#### 1.- ¿Por qué un blog sobre un tema que te guste?

Hagamos de cuenta que amas a los gatos, y que sientes una pasión por ellos y que incluso tienes varios de ellos como mascotas, has aprendido sobre ellos, los has criado e incluso eres un experto cuidador de gatos; disfrutas estando con ellos, en pocas palabras te apasionan y los admiras.

Este es un ejemplo claro de lo que es tener una pasión por tus mascotas, y podrían decirte lo que sea pero tú seguirás amándolos siempre.

Muy bien el tema de los gatos podría ser algo bueno de qué hablar en tu blog, e incluso en el mercado existe mucha gente que los ama, de ahí que sería un excelente tema para escoger.

Ahora hagamos de cuenta que te gustan los gatos pero de manera que los admiras y solo te gusta verlos de lejos, pero sin embargo nunca cuidarías a uno o tendrías alguno en tu casa.

Esa es la diferencia que deberás notar en el proceso de escoger un tema para tu Blog, acuérdate que no es lo mismo disfrutar el proceso que disfrutar los resultados.

Otro buen ejemplo sería la habilidad que adquiere alguien cuando estudia contabilidad con lo cual desea ganar un salario alto, sin embargo tarde o temprano si no disfruta del proceso se aburrirá y se volverá insoportable seguir con esa actividad, incluso a pesar de saber que podrían ganar mucho dinero con esa profesión.

En este caso el resultado es muy llamativo, pero el proceso de lograrlo y de hacerlo realidad no lo es. Sin embargo sí existen personas que destacan en esta profesión, pero estos son los verdaderos profesionales de la materia, y que realmente les gusta esta actividad.

¿Qué te quiero dar a entender con esto de escoger el tema para tu Blog?

Es esencial que escojas y selecciones un tema que te guste y que te apasione, que no te aburra, que lo goces y que lo disfrutes.

Un tema con el cual disfrutes del proceso de desarrollarlo y de gozar con sus resultados.

Puede no ser fácil para algunos, aunque para otros, ya saben perfectamente de lo que les estoy hablando.

Si tu elección es la correcta disfrutarás de un grado de satisfacción indescriptible y de un éxito que vendrá de la mano con esa misma satisfacción.

## **2.- ¿Por qué deberás disfrutar el proceso de los Blogs y la creación de contenidos del tema elegido?**

El disfrutar de la actividad que realices hace que sea más placentero y motivante el proceso de realizarlo, conlleva estar en sintonía y en armonía con el tema a desarrollar, de esto se deriva el hecho de que si lo que haces te gusta, estará en el camino de ser casi perfecto, lo cual lo transmitirás, sin duda alguna, a tus lectores.

Con esto solo quiero recalcar la importancia de elegir un tema, del cual deberás desarrollar contenidos que aporten y que a la vez sean enriquecedores, que proyecten el conocimiento que tienes acerca de él y que irradian todo ese goce que tienes al escribir acerca de ese tema que has escogido.

Recuerda que primero deberás aprender a hacer blogs, no te preocupes, no te llevará mucho tiempo, te aseguro que es muy sencillo y en unos cuantos días se volverá como un juego de niños.

Tal vez al principio te sientas un poco abrumado sin embargo te darás cuenta de lo apasionante que es y de lo satisfactorio que puede llegar a ser el adquirir esa habilidad de manejar un blog.

Creo por lo menos entre quince a veinte artículos para empezar, para que tu blog sea llenado con ellos, podrás desarrollar todos los subtemas posibles, pero siempre respetando no salirte del tema principal que hayas escogido, aunque si lo prefieres puedes ir escribiendo de a uno en uno y ponerlo en tu blog, yo recomiendo la primera opción pero dependerá de ti como quieras empezar.

Algo que muy importante que debes tener en mente es escribir de manera correcta que sea entendible, recuerda que con la palabra escrita son más fáciles de detectar los errores, no te preocupes tanto, puedes pasar tu artículo por un corrector de ortografía, que existen muchísimos en Internet.

Recuerda que podrás ser leído por miles o millones de gentes que se asomarán a tu Blog, con la gran pregunta para que un Blog sea o no exitoso, “¿qué hay aquí para mí?”

Y para responder a esa pregunta estarán los contenidos que hayas escrito para tu Blog, de hecho recibirás comentarios en los que tendrás retroalimentación directa de tus lectores, los cuáles te irán dando ideas para evolucionar y enriquecer aún más los artículos que desarrolles en tu Blog.

Procura hacer comunidad con tu Blog, esa es una de las cosas más importantes para la popularidad de un blog, el hacerle sentir a tus lectores que escribes con naturalidad y que sabes muy bien el tema que estás desarrollando, poco a poco tus propios lectores te convertirán en una autoridad en la materia, esto podría hacerte muy popular.

Tal vez pensarás que me he salido del tema principal de este capítulo, sin embargo es para darte una idea clara de las cosas que tendrás que afrontar cuando empieces a Bloggear, y por supuesto que todo esto está íntimamente relacionado, por que así te darás cuenta de todos los puntos que deberás cumplir para ser un Blogger de verdad y no ser como muchos, que empiezan muy entusiastas pero al pasar una o dos semanas esa pasión se les acaba.

Que quede muy claro, así es como debes empezar para poder ir encontrando el camino adecuado, y esta es la forma de crear con tu Blog, un Activo que realmente valga la pena, y que tal vez más adelante te dé la satisfacción de vivir de él.

### **3.- ¿Cómo generar magníficas opciones para elegir el tema de tu Blog?**

A continuación te daré a conocer una técnica que funciona para cualquier tipo de negocio y que por supuesto funciona también para escoger un tema para tu Blog.

La idea que obtengas de esta técnica, de hecho estará optimizada para que los contenidos de tu blog vayan encaminados a cumplir los puntos que ya hemos tocado anteriormente, esta técnica consiste en lo siguiente...

- a) Realiza un lluvia de ideas con todos los temas posibles que se te vengan a la cabeza, o incluso puedes hacer un mapa mental sobre dichas ideas que cubran lo siguiente:
- b) Cualquier tema del que conozcas muchas cosas pueden ser tus hobbies, tu trabajo, lo que te interesa, tus gustos, tus talentos.
- c) Todo lo que te guste aprender. Enlistar todo lo que te atraiga de manera natural.
- d) Todo para lo que seas bueno. Aquí entran todos los talentos que tengas o que quieras desarrollar, todas las cosas que hagas de manera natural y que sean tus habilidades.
- e) Todo lo que disfrutes hacer de manera natural.

Enlista todo lo que se te ocurra, mientras más grande sea tu lista mejor, no importa el orden, solo enlista todas las cosas que se te vengan a la cabeza y que cumplan con estos parámetros, incluso puedes hacer un mapa mental para clasificar de mejor manera tus ideas, incluso esto te ayudará a sacar subtemas que bien podrían ser tu tema principal.

Paso siguiente deberás ir seleccionando los que te parezcan más convenientes y razonables, harás una selección más a conciencia del tema que realmente quieras desarrollar y que pienses que te apasiona lo suficiente como para escribir acerca de él.

#### **4.- ¿Cómo escoger el tema más apropiado de la lista que acabas de crear?**

En el mercado de Blogs no existen temas que se puedan definir como 100% seguros de que lograrán un mercado grande y remunerado, esto se debe a que existen infinidad de temas, incluso algunos muy raros que hoy en día tienen un auge bastante grande.

Sin embargo sí existen ciertos lineamientos que se deben seguir para hacer la elección del tema para tu Blog...

- Acerca de algo que le haga ahorrar o ganar dinero a la gente (Finanzas personales, marketing, etc)
- Algo que sea educativo o que enseñe algo (cuidado del bebé, Contabilidad, etc)
- Puede ser algún tema relativo al entretenimiento (videojuegos, películas, etc)

- Algo que le haga la vida más saludable y confortable a tus lectores (como bajar de peso, como dormir bien, etc)
- Procura que el tema que escojas tenga suficientes seguidores o que muchas personas gusten de ese tema.

Al terminar esta lección estará todo listo para empezar tu propio blog, escoge ese tema muy a conciencia y desarrolla tu Blog en torno a él, dirige todos tus esfuerzos para desarrollar tu contenido de forma que sea atractivo para tus lectores, por ahora no te desvíes queriendo hacer más blogs, eso hará que tu concentración se disperse y si al caso podrías tener resultados medianos.

También necesitarás de las herramientas correctas para hechar a andar tu Blog, para ello tendrás dos opciones,

1. Abrir un Blog de manera gratuita, que lo podrás hacer en [Blogger.com](http://Blogger.com) o en [Wordpress.com](http://Wordpress.com)
2. Si de en realidad quieres ser un Blogger de verdad optimiza tu Blog de la manera en que tu quieras y de manera profesional, para ello necesitarás lo siguiente:

**A.** crear un nombre de dominio usando el siguiente servicio...

[godaddy.com](http://godaddy.com)

**B.** Contratar una compañía de Host (sitio para alojar tu página) para tu Blog

[HostGator.com](http://HostGator.com)

**C.** Instala el software de wordpress desde [www.wordpress.org](http://www.wordpress.org) (incluso el programa de host que te mencioné en el punto anterior lo instala automáticamente mediante el clic de algunos botones)

**D.** Instala los plugins más adecuados para tu blog, más adelante en el Capítulo 3 te presento los más importantes

Con todo esto, prácticamente estás listo para empezar con tu propio blog, recuerda que lo más difícil ya lo has hecho, y es escoger el tema para tu Blog.

## Capítulo 3

# Cómo optimizar tu blog tanto para los visitantes así como para los motores de búsqueda.

**Esto te ayudará a obtener más tráfico Web**

Con lo que has aprendido hasta ahora, bien podrías tener ya tu propio blog en marcha, con lo cual irás adquiriendo cada vez más habilidades, porque recuerda que lo mejor de tomar un curso es ponerlo en práctica.

En este capítulo tocaremos el tema de la optimización de tu blog, tanto en su contenido para hacerlo más atractivo a tus visitantes, así como con algunos tips que te ayudarán a que los sitios de búsqueda conozcan bien tu blog y envíen muchas visitas hacia tu sitio, así que para empezar hay dos objetivos por los cuales debes optimizar tu blog:

### 1. Los Motores de búsqueda, y

### 2. La gente

Empezemos con el primer punto:

#### 1. ¿Cómo optimizar tu Blog para los Motores de búsqueda?

En realidad existen muchas herramientas y procedimientos para poder optimizar tu Blog, sin embargo una de las más fáciles y rápidas de implementar son los llamados plugins que así son llamados bajo la plataforma de Wordpress, en cambio si usas Blogger ahí son conocidos como gadgets, que al fin y al cabo tienen prácticamente las mismas funciones.

La función de un plugin es la de instalar en tu blog una aplicación que ha sido diseñada para crear herramientas o hacer más amigable tu blog tanto para ti, para tus usuarios y para los sitios de búsqueda que pretenden indexarlo.

De antemano te comento que te encontrarás con infinidad de estos plugins por lo que deberás tener mucho cuidado de instalar, para empezar, solo los necesarios y adecuados.

Conforme vayas tomando experiencia en el manejo de tu blog te irás dando cuenta de cuáles son los que verdaderamente necesitas y cuáles están de más.

A continuación te presento los plugins esenciales que deberás instalar en tu blog de wordpress, que es la plataforma esencial que deberás utilizar para tener tu propio blog de negocios, por supuesto que en Blogger existen gadgets similares que podrán hacer las mismas funciones que te describo a continuación:

### — SEO Title Tag—

Con este plugin “SEO Title Tag” (Etiquetas de título para Optimizador de motores de búsqueda) podrás optimizar los títulos de tus artículos, de tus páginas, tus páginas de categorías e incluso podrás asignar de manera fácil y sencilla las palabras claves que hayas escogido para insertar en tus artículos.

Cuando hablamos de optimizar tu blog para los motores de búsqueda lo primero en lo que se debe pensar es en un buen título, y que mejor si está optimizado por un plugin que prepara tu página para ser amigable con los robots de los motores de búsqueda y que estos a su vez reconozcan tu página como algo interesante que mostrar.

Todo esto lo tiene este fabuloso plugin por lo que no debe faltar en tu blog, y lo puedes obtener en la siguiente liga...

<http://www.netconcepts.com/seo-title-tag-plugin/>

### — El plugin para suscribirse a tus comentarios —

Este es una sencilla pero poderosa herramienta para instalar en tu blog, le da la facilidad a tus usuarios de poder suscribirse a los comentarios de tus artículos.

Por supuesto que esto puede hacer que tus visitantes regresen una y otra vez, el plugin crea una pequeña forma de suscripción en el área de comentarios por cada uno de tus artículos, esto le da la oportunidad a la gente de poder suscribirse a todos los comentarios en ese artículo específico al que se suscriban.

Cuando ellos se suscriben mediante este plugin, se les envía un mail con un link para visitar nuevamente tu artículo cada vez que alguien agrega un comentario a dicho artículo. Esto es definitivamente genial.

Esta es una sensacional herramienta para ir creando comunidad dentro de tu blog y hacerte de lectores y visitantes fieles a tu sitio. Puedes obtenerlo en esta liga...

<http://wordpress.org/extend/plugins/subscribe-to-comments/>

### — El plugin de Akismet —

Este plugin tampoco puede faltar en tu blog, se vuelve esencial si no quieres tener problemas con los comentarios spam, y te sorprenderás pero también estos están plagados de spam.

Imagina como los mails que te llegan a tu bandeja todos los días pero en forma de comentarios que no tienen nada que ver con la temática o que son insertados por un robot que se dedica específicamente a eso.

De manera que este plugin te evitará muchos dolores de cabeza ya que bloquea lo que considera ser spam y lo pone en una bandeja especial para que tu los analices y decidas que hacer con ellos.

De todos modos deberás configurar tu blog para que todos los comentarios que sean agregados a tus artículos tengan que ser aprobados por ti.

Para instalar este plugin necesitarás contar con lo que wordpress llama API Key que es una clave que te proporciona esta plataforma para manipularla. Puedes obtener esta llave creando un usuario de Wordpress y esta aparecerá en tu página de inicio una vez que hayas accedido con tu usuario. Puedes hacerlo en la siguiente liga...

<http://es.wordpress.com/>

### —Plugin para generar un mapa de tu sitio en XML—

Cuando se trata de optimizar tu blog o sitio web para los motores de búsqueda, esta es una herramienta esencial para poder ser indexado con éxito y con ello obtener más tráfico hacia tu sitio web.

Se trata de una herramienta que genera un mapa completo de todas las páginas que conforman tu sitio en un tipo de archivo especial, esto con la finalidad de que sea leído por los robots de los sitios de búsqueda más importantes; para ello puedes checar el siguiente plugin en el link de abajo...

<http://wordpress.org/extend/plugins/google-sitemap-generator/>

O si quieres probar con una herramienta más poderosa y efectiva tienes la posibilidad de utilizar un programa que te genera de manera óptima el mapa de tu sitio de manera amigable y específica para tu sitio; este programa te genera un archivo el cual solo basta subirlo a Google para que sea leído y en unos cuantos instantes tu sitio web quedará completamente indexado con todas sus páginas. Si prefieres utilizarlo visita el siguiente link.

<http://www.xml-sitemaps.com/>

Una vez que hayas generado tu mapa del sitio ingresa a las herramientas para webmasters de Google y accesa con tu cuenta, ya dentro podrás subir tu archivo con el mapa de tu sitio para que sea leído por los mecanismos de Google. Para acceder a esas herramientas puedes dar clic en el siguiente link.

<http://alturl.com/qqs9>

Como podrás darte cuenta existen un sinfín de herramientas que pueden ayudarte a optimizar y acrecentar las posibilidades de tu sitio web para que sea visto por más y más cibernautas, los plugins que te he mencionado anteriormente son esenciales para cualquier blog, sin embargo conforme a la experiencia que vayas adquiriendo podrás ir incorporando nuevos plugins que pueden ayudarte a hacer que tu blog sea todo lo exitoso que desees.

## **2. ¿Cómo optimizar tu Blog para la Gente?**

Existen muchas y variadas formas de optimizar tu blog para hacer más amigable y sociable tu sitio, recuerda que cuando una persona visita tu página solo cuentas con pocos segundos para interesarla y convencerla de que vale la pena quedarse en tu blog.

Para ello deberás implementar tu blog con un buen contenido, con diseños llamativos y amigables y con herramientas que hagan la estancia en tu blog más placentera y amena.

Yo te sugiero que para empezar habilites los siguientes plugins que harán que tus lectores interactúen activamente en tu blog.

### **—El plugin para poner encuestas en tu blog—**

Haz que tus lectores tengan voz y voto en tu blog, por medio de encuestas dentro del contenido de tu página podrás hacer que las personas den su opinión acerca del tema que decidas, pregúntales qué tanto les gusta tu blog, cuáles son sus temas preferidos, en fin puedes agregar tantas encuestas como creas necesarias.

Definitivamente este es un plugin que hará que tus lectores interactúen dentro de tu blog, lo que le dará mayor usabilidad.

Para obtener el plugin de encuestas puedes visitar el siguiente link.

<http://wordpress.org/extend/plugins/sodahead-polls/>

### **—Plugin para formularios de contacto—**

Este plugin te ayudará a crear sensacionales formularios para que tus lectores hagan contacto contigo o simplemente para que te dejen sus comentarios, dudas o sugerencias.

Con la instalación de este plugin ya no necesitarás poner tu dirección de email en tu blog para ser contactado, esto te ayudará a evitar el tan odiado spam hacia tu correo electrónico que provengan de tu blog.

Lo mejor de esta herramienta es que permite a las personas que visitan tu blog tener contacto directo contigo mediante estos formularios que le darán la facilidad a tu lector de enviarte rápidamente alguna sugerencia o inquietud, y todo esto sin la necesidad de darles tu dirección de email directamente.

Puedes obtener este plugin de formularios para contacto en el siguiente link.

<http://wordpress.org/extend/plugins/contact-form-7/>

### **¿Qué otras cosas se pueden hacer para optimizar tu Blog?**

Existen un sinnúmero de herramientas para optimizar tu Blog, lo importante será que vayas tomando experiencia de lo que realmente funciona dentro de tu sitio, valdrá la pena que midas los resultados que obtengas de la implementación de tal o cual herramienta.

Esta medición te ayudará definitivamente a hacer que tu blog sea mejor aceptado y con la usabilidad que todo usuario necesita.

Otra idea importante de optimización es escoger atinadamente una buena plantilla que vaya acorde con el tema de tu blog y sobre todo que sea lo suficientemente amigable para que lo puedas manipular y hacerle todas las implementaciones que posteriormente requieras hacerle.

Existen en la red un sinnúmero de sitios que ofrecen plantillas gratuitas para tu Blog, tanto para la plataforma de "Blogger" como para "Wordpress", escoge la que consideres más adecuada para tu Blog y que su diseño esté acorde al tema que desarrollarás.

Existen un sinnúmero de plantillas gratuitas que podrás utilizar, simplemente pruébalas hasta que encuentres una que te satisfaga al 100%, recuerda que para mayor credibilidad deberás mantener siempre un Standard en cuanto al diseño de tu blog y no estar cambiando constantemente la fisonomía de tu sitio simplemente por no haber escogido una buena plantilla al principio.

Bueno.... Por ahora eso es todo en cuanto a la optimización de tu Blog, espero que rápidamente implementes estas ideas que sin duda harán evolucionar más rápidamente tu sitio.

Espero que estas ideas realmente te sean de gran utilidad y que las utilices con éxito, también recuerda que no hay una receta especial que te diga que algo funcionará o no, deberás probar las herramientas que creas óptimas y deberás desechar las que no funcionen.

De todos modos si te atorras con alguna cosa, puedes utilizar los servicios de algún experto para que te ayude, incluso existen sitios especializados que se dedican a ello, o incluso puedes preguntar tus dudas en foros especializados.

Una vez que instales todos los plugins necesarios para tu blog el siguiente paso será agregar contenido. En el siguiente capítulo te daré algunas sensacionales ideas de cómo agregar contenido que hará que tu blog sea atractivo para la gente que lo visite.

El siguiente capítulo te ayudará a crear un blog que realmente sea valioso para ti y para las gentes que te encuentren en este sensacional mundo del Internet.

Mientras tanto en mi Blog sigo publicando sensacionales herramientas que te ayudarán a optimizar tu sitio web o blog de mejor manera, suscríbete a mi RSS Feed en el link de abajo, que además es GRATIS y recibirás en tu mail todas las Noticias frescas de mi Blog.

[http://feedburner.google.com/fb/a/mailverify?uri=Dinerodenegociosonline&loc=es\\_ES](http://feedburner.google.com/fb/a/mailverify?uri=Dinerodenegociosonline&loc=es_ES)

## Capítulo 4

# Secretos para crear contenidos que crezcan la popularidad de tu Blog.

**Esto te dará ideas sobre qué escribir en tu Blog**

En este capítulo trataremos uno de los temas más importantes para hacer un blog, se trata de la manera en que deberás escribirlo, si es que de verdad pretendes tener éxito con él.

Cuando se pretende crear un blog lo primero en lo que se debería pensar es en la forma en que se atraerá a la gente que lo visitará,

Esto se convierte en algo vital ya que en el Internet el sitio que no convence no obtiene visitas y será simplemente un sitio que pasará desapercibido y sobre todo si con el blog queremos ganar dinero en internet.

El captar la atención de la gente traerá como consecuencia que te vayan conociendo, que conozcan lo que les ofreces y que te conozcan a ti; la forma en que trabajas, la honestidad con la que escribes y la seguridad que les reflejas cuando te diriges hacia ellos.

Cuando escribas tus artículos para tu Blog, no te pongas a pensar en que la información puede ser muy simple o no, o que si la gente ya conoce la información que les estás presentando, despreocúpate de eso ya que mucha de la gente que te leerá estará fascinada con la información que le estés brindando, así sea la más insignificante.

Ten en cuenta que cuando se hace un blog deberás mostrar conocimiento y dominio del tema que estés tratando, deberás ir mostrando tu personalidad con la forma en la que escribes, la gente te irá conociendo y si realmente lo haces de la forma en que te lo digo, será algo natural el que la gente te identifique.

Otro detalle en el que deberás tener mucho cuidado deberá ser que cuando escribas no tengas faltas de ortografía, o que por lo menos tengas las menos posible, ya que esto te puede hacer perder credibilidad y seriedad, ya que nadie toma muy en serio a alguien que no se preocupa por su ortografía y la forma en la que escribe y presenta sus ideas.

## **Consejo 1. Importancia de Cómo y Qué escribir**

La mayoría de los principiantes tratan de buscar o escribir artículos que sean interesantes, sin embargo quizá lo más importante es la forma en que dicho tema se le presenta al lector.

Captar su atención, hacer que se interese en el tema, transportarlo al lugar de los hechos y sembrar la duda y la expectación acerca de lo que estás hablando, son factores que de hecho, harán que tus artículos obtengan muchos seguidores.

El tono en que te dirijas a tus lectores juega un papel importantísimo, recuerda que serás leído por miles de personas que puede que no tengan un entendimiento igual al tuyo, o que ciertas palabras o términos le parezcan complicado y difíciles de entender, por lo que tu escritura deberá de ser simple y bien estructurada, de manera que sea captada en la forma y con el sentido correcto.

Podría ser que la información que estés entregando a tus lectores sea la más interesante del mundo, pero si no la entienden y no la asimilan de la manera correcta, será como que estuvieras escribiendo en un idioma extraño.

Para escribir en un blog no hay que ser tan solemne, platica tus temas, desarrolla tus artículos de manera amena y entendible, conviértete en amigo de tu lector y transpórtalo a una sala de estar en la que platique contigo a través de tu blog. Ese es un gran secreto de la forma en que debes escribir para un blog.

## **Consejo 2. Escribe con el corazón pero de manera inteligente.**

Cuando redactes trata de ser ameno, evita que tu audiencia se aburra con temas muy rebuscados o con mucho fondo de por medio, a la gente les gusta leer acerca de cosas que son consistentes y que les ofrecen ideas rápidas y con un mensaje bien definido,

Ofrece artículos que empiecen y terminen en el mismo artículo, no los hagas demasiado extensos a menos que sea demasiado interesante, con ello siempre tendrás la atención de tus lectores y sabrán que les ofreces algo de valor.

Como consejo te sugiero que cuando quieras desarrollar algún tema que creas que puede ser interesante, investigues un poco sobre él, para que obtengas información con mayor veracidad y mejor contenido para tus lectores, ofréceles un plus siempre,

Mantenlos al pendiente e inquietos acerca de tu artículo, haz que se adentren en la idea que les quieres transmitir, con lo que has escrito o pretendes escribir y sobre todo en cada artículo ofrece una conclusión, una lección que les pueda servir en el ámbito o tema para el que escribes.

Evita ser monótono cuando escojas tus artículos, no es que el escoger un nicho en especial quiera decir hablar de un solo tema, lo que quiero decir es que un tema puede tener varios subtemas que se pueden desarrollar,

Procura variarlos de forma que tu blog los presente de forma fluida y dinámica, si tu blog se refiere a coches hoy podrías hablar acerca de los interiores y mañana lo podrías hacer acerca de las llantas y así sucesivamente, varía la temática de tus artículos a pesar de que tu Blog sea especializado en algún tema.

Como ya te he dicho la gente irá conociéndote, irá sintiendo la calidez o la frialdad de tus artículos, la sensatez o la locura con la que escribas, simplemente deberás poner tu sello personal a tu Blog,

Procura entregar todo tu conocimiento sin medida, no raciones lo que entregues a través de tu Blog, no limites la cantidad y calidad del contenido que entregues,

A la larga eso te dará mucho éxito por que la gente te lo reconocerá por medio de las visitas a tu sitio, créeme que si actúas de esta forma las ganancias vendrán solas y a montones.

### **Consejo 3. Nunca des la impresión de estar vendiendo algo, primero aporta algo.**

Por supuesto que la mayoría de los que escribimos en blogs queremos ganar dinero en línea, sin embargo para que esto suceda tu lector tiene que percibirte como una persona que sabe bastante del tema que desarrolla, es decir, no solo dar la impresión sino también demostrar que eres experto en el tema que has escogido para tu blog.

Nunca des la impresión de estar vendiendo algo, al menos no hacerlo a primera instancia, ya que tu lector inmediatamente se pondrá a la defensiva y por consiguiente habrás perdido un posible cliente.

Lo esencial para atraer cada vez más visitantes es que tus lectores vean a tu blog como una fuente de información de mucho valor. Ellos continuarán leyéndote por que valorarán que sabes lo que escribes.

Con esto en mente tus lectores empezarán a hacer clicks en los anuncios que tengas en tu blog, se podrán inscribir a tu Newsletter e incluso comprar productos que tú recomiendes.

### **¿Cuál es la táctica que debes seguir para irte ganando la confianza de tus lectores?**

Debes escribir artículos que surjan directamente de tu inspiración, que seas tú quien se dirija directamente a tu público prácticamente con el “corazón en la mano”, cuando haces esto, instantáneamente das a entender que quien escribe y plasma sus ideas en el blog es un ser humano con sentimientos y con virtudes que pueden ser dignas de tomarse en cuenta.

Incluso si tu intención es vender algo podrías acercarte a tu lector de manera más personal, en un tono normal y de forma tal como si platicaras con ellos.

- Comparte experiencias propias que incluyan al producto que quieras promocionar.
- Escribe sobre subtemas nuevos de tu tema principal de manera que otorgues información valiosa para tus lectores.
- Gánate el reconocimiento de tu público, demostrando con palabras que eres un experto en el tema que desarrollas.

Para ser un ganador en el marketing por Internet, la primera regla es dar cosas de valor a tus lectores, y eso es precisamente la principal clave para ganarte su confianza y su respeto.

Existen muchas ideas erradas de principiantes acerca de cómo escribir un blog para hacer dinero con él, crear un blog y ganar dinero en Internet son cosas muy compatibles, pero esto representa trabajarlo de la misma manera en que lo haces en un negocio habitual.

Definitivamente los blogs son una fórmula excepcional para ganar dinero online, sin embargo, como cualquier otro negocio se necesita aprender o saber las técnicas adecuadas para que sea todo lo rentable que puede ser.

Sigue estos consejos para escribir en tu blog, son ideas básicas que todo Blogger debe tener, conforme vayas adquiriendo experiencia podrás comprobar lo importante que es entregar contenido relevante e interesante a tus lectores.

Por supuesto que esto es solo el principio, sin embargo en el mundo de los blogs esto es precisamente lo más difícil, empezar; una vez que hayas echado a andar la máquina, lo demás vendrá solo, créeme.

## Capítulo 5

### Trucos excepcionales para Optimizar y mejorar tu Blog.

Realmente espero que hayas aplicado a conciencia las lecciones anteriores, esperando que a la fecha ya hayas puesto tu blog en línea y con gran éxito.

En este capítulo quiero cambiar la inercia de las lecciones que hasta el momento te he entregado, en esta ocasión te quiero presentar algunas cosas que no debes hacer o tratar de evitar al máximo, si es que realmente quieres trascender en este sensacional mundo de los Blogs y de los Negocios en Internet.

A través todo este tiempo que he tenido la oportunidad de probar y probar cosas que funcionan y cosas que no, en el mundo de los Blogs, me he dado cuenta de muchos errores que cometemos cuando tratamos desesperadamente de tener el éxito deseado.

Con esto quiero facilitarte ese camino por el que yo he pasado para que te sea menos complicado y de cierto modo, evites algunos de esos obstáculos por los que a veces te enfrentas en este sensacional mundo de los Negocios en Internet.

Para empezar te tengo que dejar muy en claro que mucha pero mucha gente falla en el intento de ganar dinero en Internet debido a una, o varias de las causas que aquí te voy a revelar,

Deberás poner mucha atención y definir tu posición ante las acciones que a continuación te doy a conocer, si es que realmente quieres tomar el camino correcto de ganar dinero por Internet.

Aquí te presento una serie de errores que debes evitar cometer, con sus respectivas soluciones las cuales deberás aplicar con firmeza y dedicación:

#### **Error 1. Sobrecargarte de información.**

Esto es uno de los errores más comunes que cometemos cuando nos metemos de lleno a este mundo de los negocios en Internet,

Por lo general queremos recabar tanta información que no nos basta con haber obtenido todas las bases y principios para iniciar en Internet, sino que nos atiborramos de información y más información que nos llena la cabeza de una y mil ideas que nos desvían de nuestro fin primordial, Ganar dinero en Internet.

Al llenarnos de toda esta información que nos ofrecen o que se nos presentan por todos lados, caemos en el gran error de desenfocarnos de una idea principal o de un camino a seguir, perdemos valioso tiempo en atender y revisar una y mil opiniones que nos presentan, y que solo nos quitan la valiosísima oportunidad de empezar lo antes posible e incluso nos hacen dudar de las técnicas ya aprendidas y de las acciones puestas en marcha con anterioridad.

### **Solución**

Escoge uno o dos mentores en Internet con los cuales tengas afinidad y confianza, déjate guiar por ellos para que te pongan en el camino de lograr tu meta de ganar dinero por Internet con un Blog o con tu sitio web, sobre todo toma tus propias decisiones y saca el mayor provecho de esos consejeros que escojas.

Toma acción de las tácticas que hayas decidido aplicar, no esperes a que sea el momento idóneo para empezar, de hecho mientras más rápido empieces mejor, ya que estarás en la posibilidad de subsanar y mejorar todos esos pequeños errores que vayas teniendo en el camino.

Elabora un plan de desarrollo para tu Blog o Negocio en Internet, diseña los pasos a seguir y trata de llevar a cabo el procedimiento que hayas diseñado, con esto ahorraras tiempo y esfuerzo, además que será el camino más corto para lograr tu objetivo.

### **Error 2. Falta de disposición para dedicarle tiempo**

Este es uno de los grandes errores por los cuales la gente fracasa al querer ganar dinero en Internet, la mayoría piensa que es algo así como magia, que el éxito y el dinero llegarán solos y que no se necesita nada de dedicación y tiempo para lograr el objetivo de tener un negocio en Internet.

El error precisamente recae en la creencia de que los Negocios en Internet son fáciles de realizar y de desarrollar, que se necesita de un mínimo esfuerzo, además de que se tiene la falsa idea de que el Dinero en Internet llega solo.

### **Solución**

Concientízate que para lograr tener un Blog de Negocios para ganar dinero en Internet y obtener ingresos de él, se necesita dedicación, tiempo y esfuerzo.

Que es un Negocio real y que la cantidad de éxito que quieras llegar a tener está precisamente en la cantidad de esfuerzo y dedicación que le quieras entregar.

Para recalcar este hecho te tengo que decir que un Negocio en Internet es como un Negocio en la vida real, al que le tienes que dedicar tiempo y dedicación para ir logrando los objetivos que te hayas trazado,

De igual forma se necesita de ímpetu y valor a toda prueba, ya que como todo negocio, el éxito no es cosa que se pueda lograr de la noche a la mañana.

### **Error 3. Falta de disposición para Invertir dinero en aprender**

La mayoría de la gente que empieza en el mundo de los Negocio por Internet se muestra temerosa a gastar dinero para aprender de gente que los entrene o dirija en el camino de cómo lograr la meta del éxito en Internet.

En la mayoría de los casos la gente comete el grave error de aprender por sí sola, cosa que parece estar bien, sin embargo existen grandes secretos que solamente los llegarán a conocer con la ayuda de alguien que ya ha pasado por ese camino.

#### **Solución**

Yo siempre recomendaría que la gente invirtiera en comprar un libro o en algún curso de cómo empezar a ganar dinero en Internet. La razón de esto es, por que no es tan sencillo lograr el objetivo, por lo que siempre será bueno aprender de los que ya conocen el camino y que saben los secretos de los negocios por Internet.

Nota: Deberás estar atento a no gastar más de la cuenta, por lo que tendrás que hacer un presupuesto para no excederte. En lo personal he conocido algunas gentes que han gastado mucho dinero en cursos y libros sin haber logrado nada, esto debido a que cometieron el error número 2, por que no estaban dispuestos a entregar su empeño y dedicación además de ser flojos para aplicar los conocimientos comprados.

### **Error 4. Dificultad para enfocarse y poner a prueba los resultados**

Este error se comete muy a menudo por caer en el error número 1, al tener tanta información y querer aplicar muchas técnicas a la vez, se va perdiendo la capacidad de enfocarse en un objetivo específico.

En otras ocasiones simplemente se van perdiendo las ideas por que las dejamos pasar por querer aprender más y más de un tema específico o de muchos temas a la vez.

De igual forma se comete el error de no hacer pruebas de las técnicas y tácticas aplicadas para saber el resultado que están teniendo.

## Solución

La solución que yo te recomiendo es que escojas una táctica a la vez y la apliques por lo menos 20 días, llévala a cabo por lo menos durante este periodo y realiza pruebas para darte cuenta de los resultados que te está dando.

Evita llenarte de tanta información, la clave para el éxito es precisamente enfocarte en algo específico y no tratar de hacer tantas cosas nuevas a la vez y al mismo tiempo.

## En resumen...

Ofrece tiempo, dedicación y esfuerzo si es que realmente quieres tener éxito en los negocios en Internet,

Si realmente estás decidido a desarrollarte en este negocio, tienes que estar preparado para pasar noches desvelándote y dedicándole tiempo a esto, suena gracioso pero esto es realmente un verdadero negocio como cualquier otro.

Por experiencia te puedo decir que cuando yo empecé me pasé muchas noches sin dormir debido a que suele ser tan apasionante que no te das cuenta de las horas que han pasado

En definitiva y de forma particular te puedo asegurar que toma tiempo aprender los trucos y técnicas de este sensacional negocio aunque sin embargo las gratificaciones y recompensas son aún mayores.

Por último y lo más importante que te quiero decir es que necesitarás aprender algunos conocimientos técnicos del manejo de un sitio web, te llevará un tiempo conocer y aprender estas técnicas tan necesarias para ganar dinero en Internet, necesitarás saber por ejemplo cómo agregar hyperlinks o la manera de optimizar tu sitio web o blog.

Al fin y al cabo puedes contratar a alguien que haga las tareas técnicas por ti, sin embargo siempre es importante conocer aunque sea lo esencial de cada actividad para por lo menos saber de qué se trata.

## Capítulo 6

# Cómo generar grandes volúmenes de tráfico hacia tu Blog.

Prácticamente nos estamos acercando al clímax de este curso para crear tu propio blog con éxito, y para empezar a ganar dinero online.

Hasta esta lección hemos visto varios temas de forma cronológica y en el orden en que las debes de ir aplicando.

En este capítulo tocaremos uno de los temas más importantes para que tu sitio empiece a cobrar vida y a tener visitantes que llenen de comentarios o que puedan interesarse por lo que les ofreces en tu blog.

### **Pero antes de seguir adelante...**

Por supuesto que para empezar a aplicar el tema de este capítulo, deberás haber llevado a cabo las enseñanzas de los capítulos anteriores, ya que es esencial haber cumplido con ellos para poder seguir adelante.

De manera que espero que hasta este paso hayas llegado con la suficiente fé para poder seguir adelante en busca del éxito deseado, pero si por alguna razón te sientes desanimado o te ha llegado la pereza de llevar a cabo las tareas, te comento que el esfuerzo que hagas te será bien recompensado más adelante cuando veas tu blog o sitio web teniendo éxito y ganando dinero por Internet.

Si has llegado preparado hasta este paso con tu sitio web o blog ya en marcha, entonces podemos seguir adelante, de manera que de ahora en adelante te enseñaré las partes más excitantes y que nos harán ganar dinero online.

### **¿Cómo obtener grandes flujos de tráfico web en tu sitio, para que constantemente sea visitado?....**

Primero y antes que nada deberás aprender las formas de obtener tráfico que existen, por supuesto que hay de todo, tanto recursos gratuitos como de paga, sin embargo con algunas deberás tomar las precauciones debidas y escoger según la situación las que más se adecuen tanto a la situación como a tu bolsillo.

De acuerdo a lo que te acabo de explicar existen en la web cuatro grandes grupos en los que se clasifican las formas de obtener tráfico web.

- 1. Comprar tráfico**
- 2. Intercambio de tráfico**
- 3. Atracción de tráfico de manera orgánica**
- 4. Obteniendo tráfico de los Motores de Búsqueda**

Por supuesto que le daremos un vistazo a todas y al final de este capítulo les enseñaré las que a todos nos gustan más, que son las formas gratuitas que hay de obtener tráfico web o mayores visitas en tu Blog.

## **1. Comprar Tráfico**

Comprar tráfico es posiblemente una de las maneras más populares de obtener tráfico en la web.

Una razón probable de esto es porque este método de generación de tráfico es rápido, y también es relativamente fácil de configurar.

Pero, por supuesto, hay un problema ...

Este método te costará dinero

Y si no tienes cuidado, puedes terminar gastando un montón de dinero con programas como Google Adwords y otros métodos similares de "pay-per-click" (pago por hacer clic) sin obtener grandes resultados.

Otro gran problema es que se tiene que pagar por los clics

La publicidad suele ser mucho más apropiada para las páginas web que tienen contenido muy específico y que coinciden con las palabras claves para el anuncio de pago por clic que sea publicado.

Por supuesto, tu blog tendrá un montón de otros contenidos y por lo tanto podría darse el caso que los anuncios de pago por clic funcionaran mal o de una manera no tan deseada.

Entonces en este curso, no vamos a entrar mucho en detalle para mostrar cómo es el establecimiento de estrategias para la compra de tráfico. Todos los métodos que voy a mostrar podrán ser obtenidos de manera gratuita y te proporcionarán un flujo mucho más de largo plazo y además será tráfico de calidad.

## 2. Intercambio de tráfico

El intercambio de tráfico es una de las maneras más fáciles de ayudarlo a crear múltiples canales de tráfico a tu blog.

Estas son el tipo de estrategias que son bastante rápidas y fáciles de implementar, pero pueden tomar tiempo para mostrar resultados significativos.

A largo plazo, sin embargo, este tipo de estrategias pueden ayudar a generar un flujo constante de tráfico a tu sitio. Así que definitivamente valen la pena aplicarlas.

La gran ventaja acerca del intercambio de tráfico es que te puedes aprovechar del tráfico de otros sitios populares y tratar de dirigir una parte de ese tráfico hacia tu propio sitio web o blog.

La estrategia a aplicar es pedirles a los propietarios de otros sitios que agreguen un link en su página hacia tu blog, por supuesto que casi siempre tendrás que agregar tú también un enlace en tu blog hacia el sitio de ellos.

Esta es una buena estrategia cuando se lleva a cabo de manera selectiva, sin embargo cuando recién se empieza algunos se mostrarán renuentes a intercambiarte un enlace, sin embargo deberás insistir para lograr el objetivo.

## 3. Atracción de tráfico de manera orgánica

Si piensas estar en este negocio por mucho mucho tiempo, atraer tráfico orgánico será tu forma más poderosa de generación de tráfico hacia tu blog. Pero también puede ser la forma más difícil de obtenerlo!

Básicamente consiste en crear valor inicial de forma masiva usando varios métodos, y entonces será algo así como cuando una hermosa mujer atrae a los hombres hacia ella, de la misma manera también lo hará tu blog atrayendo a muchos visitantes de alta calidad, este será el tipo de visitantes que llegan de nuevo a tu blog una y otra vez, y que además le contarán a todos sus amigos sobre tu blog.

La gran ventaja acerca de este método es que permite crear una máquina de apalancamiento masiva que te ayudará a impulsar la generación de tráfico masivo hacia tu blog en los próximos años.

Tú deberás crear los valores en tu blog que permanezcan a través del tiempo, pero gozarás de los beneficios una y otra vez.

La mejor estrategia para crear este tipo de tráfico, una vez más por supuesto será la creación de gran contenido de calidad que haga que los visitantes se enamoren de tu blog.

#### 4. Obteniendo tráfico de los Motores de Búsqueda

Por último, existe el tráfico mediante los motores de búsqueda como Google.com, Yahoo.com, Ask.com y algunos otros.

Hay algunas técnicas inteligentes que serán necesarias implementar para ayudar a optimizar tu blog para los motores de búsqueda.

En general, si te das a la tarea de crear contenido valioso consistentemente para tu blog, habrás recorrido una buena parte del camino para "agradar" a los motores de búsqueda.

Con esta estrategia podrás aumentar tus probabilidades de ser clasificado de manera más popular en los resultados de palabras clave en las búsquedas.

El asunto con los motores de búsqueda como Google, es que su principal objetivo es proporcionar a su audiencia, una experiencia placentera al utilizar sus servicios.

En otras palabras, cuando la gente utiliza un servicio como Google.com, quieren asegurarse de que cada vez que alguien hace una búsqueda de un determinado conjunto de palabras clave, los resultados más relevantes y útiles sean los que aparezcan primero y antes que nadie.

Los algoritmos que utilizan estos motores de búsqueda son muy avanzados, y pueden determinar fácilmente cuando la gente está tratando de "ganarle al sistema".

Pero si sólo se crea contenido relevante y útil siempre, los motores de búsqueda finalmente recogerán y reconocerán eso, y empezarán a posicionarte en el ranking muy bien para tus palabras claves relevantes.

Esto sólo sucederá de forma automática a través del tiempo.

Muchos blogs exitosos reciben alrededor del 50% de su tráfico de los motores de búsqueda, así que ya sabes si realmente deseas conseguir esta parte de la ecuación de manera correcta también tendrás que hacer lo indicado.

Hasta aquí aprendimos las técnicas más conocidas para llevar a cabo tan importante tarea para optimizar un blog.

A continuación te serán presentadas las estrategias gratuitas más utilizadas para conseguir el objetivo de llevar más tráfico hacia tu blog, con ello estarás en el camino de monetizar tu Blog que tocaremos en el capítulo más importante de este curso, que es el siguiente y último.

## SEO (Search Engine Optimization)

### Optimizando tu sitio para los motores de búsqueda.

Este método es quizá uno de los más importantes cuando de obtener tráfico web se trata, la utilización de herramientas y trucos para hacer que las arañas (llamadas así por que son como unos robots) de los motores de búsqueda como Google y otros vengan en busca de comida a tu sitio, comida que tu deberás tener lista con contenidos de alta calidad.

Aquí te entrego 7 estrategias que podrán disparar a tu sitio con tráfico abundante, claro está, si las llevas a cabo correcta y constantemente:

**Herramienta SEO 1-** Añade PALABRAS CLAVES en los títulos de tus artículos.

Si en verdad quieres incrementar el tráfico web a tu sitio o blog, asegúrate de agregar PALABRAS CLAVES a tus títulos, recuerda que por lo general la gente hace búsquedas por medio de palabras claves por lo que si agregas esas palabras claves será más fácil que esa gente encuentre tu sitio o blog.

**BONUS:** Para encontrar las palabras claves que la gente está buscando en los motores de búsqueda puedes visitar la herramienta gratuita que el mismo Google ofrece en uno de sus sitios, puedes encontrarla en el siguiente link...

<https://adwords.google.es/select/KeywordToolExternal>

**Herramienta SEO 2-** Comentando en otros Blogs

Otra gran manera de atraer tráfico calificado hacia tu blog es comentando en otros blogs. Además de la caja de comentarios también hay una para que agregues la URL(dirección web) de tu sitio y otra para tu nombre.

Procura que tus comentarios tengan contenido especializado como el que ofreces en tu blog y que llamen la atención para que quienes lo vean se interesen y hagan clic en tu dirección web y se dirijan a tu sitio.

### **Herramienta SEO 3-** Inscríbete a Directorios de blogs

En el Internet hay bastantes Directorios de Blogs, haz una búsqueda en Google de ellos y suscribe tu blog a los que consideres más adecuados, al inscribirte en ellos crearán un enlace hacia tu blog lo que lo hará mas popular ante los robots de los buscadores.

### **Herramienta SEO 4-** Agrégale PALABRAS CLAVES a tus categorías

Procura al momento de escoger las categorías que pondrás en tu Blog, agregarles PALABRAS CLAVES a dichas categorías, ya que una vez más estas serán atractivas para los motores de búsqueda además de que podrán dar mejor ubicación en las búsquedas.

### **Herramienta SEO 5-** Agrega la Categoría a la dirección (URL) de tus artículos

Como continuación de la herramienta anterior, procura que la dirección de tu artículo contenga la categoría a la que pertenece, ya que como lo mencionamos en el número anterior ya tendrá integrada una PALABRA CLAVE adicional a las que ya tenga el título de tu artículo.

Ejemplo: <http://misitioweb.com/palabraclave/nombredemiarticulo>

### **Herramienta SEO 6-** Permite a la gente suscribirse a tu Blog

Otra gran idea para obtener tráfico es permitirle a la gente suscribirse por medio de una herramienta llamada RSS Feed (Real simple syndication). Procura que se puedan inscribir de manera fácil y que no encuentren obstáculo para hacerlo.

### **Herramienta SEO 7-** Usa las PALABRAS CLAVES correctas acordes a tu Blog

El uso de las PALABRAS CLAVES adecuadas para tu Blog pueden hacer la diferencia para obtener mayor tráfico web. Las palabras claves que uses deberán referirse al contenido que ofreces en tu Blog y por supuesto que los motores de búsqueda te lo recompensarán con más visitas.

Estas son las 7 herramientas que podrás usar para obtener mayor éxito con los motores de búsqueda, sin embargo te comento que la verdadera clave para optimizar el SEO de tu Blog es trabajar directamente en el código de tu Blog,

Las partes más importantes son el uso de las etiquetas en las que deberás añadir las palabras claves que deseas que los motores de búsqueda encuentren en tu blog.

Las etiquetas en las que deberás añadir tus palabras claves son:

- Las ETIQUETAS META (METATAGS),
- ETIQUETAS DE LA URL,
- EL TÍTULO(TITLE TAG) Y
- LOS BACKLINKS

Las tres primeras podrás optimizarlas directamente en el código de tu Blog y los Backlinks son los enlaces que puedas conseguir que otros sitios dirijan hacia tu Blog con el fin de darle mayor relevancia a tu sitio ante los robots de los motores de búsqueda.

## **CONTENIDO de calidad es la mejor herramienta para obtener mayor tráfico web**

Por supuesto que la frase anterior es la verdad de la verdad en cuanto a la obtención de tráfico web en tu sitio, agregar CONTENIDO que aporte enseñanzas, aprendizaje, noticias frescas, todo de gran calidad, hará que tu Blog suba como la espuma en popularidad ante los ojos de quienes lo visiten.

La estrategia consiste en hacer de alguna manera que la gente se vuelva adicta al contenido de tu blog, que tenga la idea que le estás ofreciendo lo mejor de ti y de tus conocimientos en la materia.

En la web observarás que “el contenido es el rey” y por supuesto que es la pura verdad, especialmente cuando se trata de Bloggear.

Llegado este punto y debido a los capítulos anteriores ya deberías estar añadiendo contenido de calidad a tu sitio o blog, trabaja en ello por que en esa tarea te estarás jugando la obtención de la preferencia de los lectores.

Con las técnicas tratadas hasta el momento deberás ya estar en pos de obtener bastante tráfico calificado hacia tu blog, continúa repasando una y otra vez las actividades que tienes que llevar a cabo y acciionalas una y otra vez sin cansancio, por que ellas serán las claves para que tu blog sea popular.

Por supuesto que en el proceso de crear contenido serás visto, serás analizado y serás juzgado por tus lectores,

Deberás estar preparado para contestar las objeciones, los comentarios y las felicitaciones que vayas recibiendo en el proceso, esto podrás hacerlo a través de las herramientas que los mismos Blogs te ofrecen, por lo que será una oportunidad más para ganarte la confianza de tus lectores y con ello hacer que regresen una y otra vez a tu sitio.

Con esto se termina este capítulo, espero ya estés bastante avanzado con el proyecto de tu blog.

Nos vemos en el próximo capítulo que como ya te he dicho será el más importante de este curso.

En el encontrarás el principal objetivo al que nos ha llevado el aprendizaje de todas estas lecciones y que es el ganar dinero por Internet.

Mientras tanto no dejes de accionar todas y cada una de las herramientas aprendidas hasta el momento...

## Capítulo 7

# Cómo crear múltiples fuentes de Ingresos en tu Blog.

Hemos llegado a la parte medular de este curso, esta es la lección que más interés te debe haber causado desde que empezaste, se trata precisamente de la monetización de tu sitio web o Blog y las formas que existen para hacerlo.

Hasta ahora te habrás dado cuenta de las tareas que deberás haber cumplido para poder saltar al siguiente nivel con tu blog.

Como lo he mencionado en lecciones anteriores, de nada sirve querer monetizar tu sitio, sin antes haber llevado a cabo la labor de ofrecer recursos de valor,

Tener optimizado tu blog para recibir a tus visitantes de forma que los haga sentirse a gusto con lo que les ofreces, captar su atención y que sepan que eres un experto en la materia de la que trata tu blog.

Por supuesto que hasta aquí deberás ya haber optimizado tu sitio web o blog para que los motores de búsqueda te favorezcan enviándote visitantes,

De igual manera habrás procurado conseguir el suficiente tráfico web para con ello poder generar la cantidad de visitas que se necesitan para monetizar tu página.

A manera de ejemplo te pongo mi blog <http://dinerodenegocios.com> con el cual me llevé aproximadamente 5 meses para poder darlo a conocer y empezar a obtener tráfico web de manera importante;

Para poder monetizarlo me esperé esos 5 meses para construir contenido de valía, además de optimizar el sitio para los motores de búsqueda y más que nada para los usuarios, preocupándome por la usabilidad Web y por la experiencia del visitante.

Esta es la manera más correcta de empezar con tu Blog, desde luego que existen nichos en los que se puede empezar de manera más rápida, en algunos solo bastará con la optimización durante 2 o 3 meses para poder monetizar el sitio.

Con esto te quiero dar a entender que si por ejemplo ya tienes 4 meses con tu blog y aún no ves resultados, no te desesperes ya que es un crecimiento de manera natural, y que deberás seguir trabajando en las partes que hasta aquí te he enseñado para poder lograr el éxito.

El verdadero secreto de negocios detrás de la optimización de tu blog, es construir contenido de gran valía para tus futuros visitantes antes de siquiera pensar en monetizarlo, con ello llevarás un paso adelante para conseguir futuras ganancias.

He querido dejar bien claro este punto por que pasa que a veces por apresurarnos las cosas no salen como se planean, es por ello que se debe tener la suficiente paciencia y constancia para construir un verdadero negocio con un blog, optimizándolo y dándole el tiempo necesario para que el proyecto madure y empiece a dar los frutos esperados.

Ahora entraremos de lleno a las formas en que se puede monetizar tu sitio web o blog, en realidad hoy en día existe una gran cantidad de formas de ganar dinero con un Blog, sin embargo aquí te he querido traer las dos formas más utilizadas y redituables que existen, en realidad las demás se derivan prácticamente de estas mismas que te voy a explicar.

Las formas de ganar dinero con un blog que te quiero enseñar se diferencian por la cantidad de dinero que te pueden dar a ganar:

1. Monetizando fácil pero poco a poco
2. Monetizando difícil pero abundante

### **La número 1- Monetizando fácil pero poco a poco**

En este modelo para monetizar tu blog, se trata de vender espacio publicitario dentro de tu sitio, realmente se requiere de poco trabajo ya que solo bastará con pegar un simple código o banner en algún espacio de tu blog y no tendrás que volver a preocuparte por él.

El secreto que encierra este negocio para poder obtener ganancias considerables, es que deberás ser capaz de generar un importante nivel de tráfico web para que te resulte redituable.

Por supuesto que hay diferentes formas de llevar a cabo esta forma de negocios, aquí te las presento...

#### **1.1. Publicidad Contextual**

Una de las formas más fáciles y más rápidas para agregar publicidad en tu blog es usar servicios específicos para ello, el más conocido y más popular sin duda es Google AdSense el cual pertenece a la firma más famosa y de mayor autoridad dentro del mundo web.

Para poder empezar a utilizarlo simplemente deberás tener dada de alta una cuenta con Google y darte de alta en el servicio de AdSense directamente en su página principal.

Realmente solo se necesita de aproximadamente 30 minutos para tener listo en tu blog el contenido publicitario para empezar a ganar dinero.

Una vez que entres al programa de adsense lo único que tienes que hacer es ir a la sección de crear tus anuncios, una vez ahí podrás crearlo con las características que encuadren con tu blog (color, tipo de letra, gráficos, etc) y generar el código que deberás insertar en la parte de tu blog que más creas conveniente para que los visitantes hagan clic sobre ellos.

Esta es una de las formas más fáciles que existen para ganar dinero en Internet con un Blog, de hecho existen otros servicio similares pero trabajan y funcionan de la misma forma que recién te acabo de explicar:

Tu único esfuerzo para este tipo de monetización consiste en atraer todo el tráfico posible hacia tu sitio web o blog.

Esta es la dirección web para acceder al programa de adsense,  
<https://www.google.com/adsense/login/es/>

Te recuerdo que para ello deberás tener ya dada de alta una cuenta con Google, si aún no tienes una puedes darte de alta en el siguiente link...

<https://www.google.com/accounts/Login?hl=es>

otro servicio similar a este es...

- Yahoo y su red publicitaria (Acepta sitios en español y trabaja igual que adsense)
- TradeDoubler (Acepta sitios en español y es especializado)

## 1.2 Vender enlaces en tu Blog

Esta es otra buena opción para monetizar tu blog, aunque para poder llevarla a cabo tu sitio web o blog necesita mostrar que está bien posicionado para poder resultar atractivo a quienes pretendan adherir un enlace de tu blog hacia ellos.

Por lo menos deberás tener un Page Rank para poder ofrecer la venta de tus enlaces, para ello, lo mejor es ofertar tu blog en un sitio especializado para la venta de dichos enlaces.

En realidad existen muchos sitios en los que se compran y venden enlaces para sitios web o blogs, yo te recomiendo los siguientes...

<https://www.linklift.es/> es uno de los primeros sitios de compra y venta de enlaces en español

<http://www.teliad.es/> es otro sitio muy conocido y funciona muy bien.

### **1.3 Vender espacios publicitarios por un monto mensual**

Esta forma de monetizar tu blog, al igual que la anterior requiere que tu sitio esté bien posicionado para que sea atractivo para los anunciantes.

Deberás tener una cantidad importante de tráfico web hacia tu blog para que pueda sonar interesante anunciarte contigo,

Sin duda alguna esta es una forma de obtener ingresos pasivos más redituable ya que no necesitas hacer grandes esfuerzos, simplemente colocas un banner o enlace hacia el sitio o producto que te sea indicado por el anunciante y listo.

Para este tipo de monetización deberás agregar una página en tu blog en la que expliques la forma en que te pueden contactar o los planes de publicidad que ofreces con sus diferentes precios y tipos de anuncios.

Por supuesto que mientras más tráfico tenga tu blog podrás cobrar más cara la tarifa por agregar publicidad de otros.

Una vez conocido estos métodos, que en realidad son los más fáciles de implementar en tu Blog, te presento la segunda manera de hacerlo y que es la más redituable.

## **La número 2- Monetizando difícil pero abundante**

Cuando realmente desees elevar considerablemente los ingresos que obtengas de tu blog, estas técnicas serán las más indicadas para hacerlo,

Por supuesto que ya te lo he explicado pero aún así te lo repito, se necesita haber creado un blog con suficiente autoridad y tráfico web para poder tener éxito con estas técnicas, de hecho mientras mejor posicionado estés, mejores ganancias obtendrás.

Primordialmente existen 2 vías para este modelo de Negocios.

2.1 Publicitando productos de afiliados o de otras personas

2.2 Desarrollando y vendiendo tus propios productos

A continuación analizaremos ambos métodos con los cuales podrás darte cuenta de la importancia que podría tener esta forma de monetización para tus finanzas.

### **2.1 Publicitando productos de afiliados o de otras personas**

En realidad esta es una táctica muy fácil de implementar en tu blog para ganar dinero, simplemente se agrega un banner o un enlace en tu blog el cual contiene insertado un link de afiliado con el que envías visitas hacia el sitio web o producto que estés promocionando.

Esta es una publicidad que te puede dar a ganar una gran cantidad de dinero dependiendo del tipo de producto que promociones,

Cada vez que algún visitante da clic en el banner, este es dirigido a la página de ventas del producto promocionado, si el visitante hace la compra tú ganas una comisión importante por la compra de este producto, en la actualidad hay quienes ofrecen una comisión hasta por el 70% del valor del producto, suena bien noo?

Incluso si tienes una lista de suscriptores que hayas creado en tu blog podrás enviar emails de ventas en los que agregues tu link de afiliado para atraer más potenciales compradores hacia los sitios o productos que estés promocionando.

Las posibilidades de promoción son muy grandes, incluso puedes agregar tus links de afiliados al hacer comentarios en Twitter o en tus cuentas de tus redes sociales, o en donde creas que pueda ser más conveniente.

El líder para este tipo de publicidad es clickbank, en el existe un gran mercado de intercambio de servicios en el que podrás escoger un sinnúmero de opciones para publicitar dentro de tu blog.

Simplemente da de alta una cuenta e ingresa al sitio de mercado donde encontrarás toda una gama de productos, de igual forma podrás escogerlos por diferentes tipos de nichos de mercado, lo que es aún mejor.

La dirección web para acceder a Clickbank es la siguiente...

<http://www.clickbank.com/index.html>

## **2.2 Desarrollando y vendiendo tus propios productos**

Esta es una de las formas más redituables de ganar dinero en Internet por medio de tu Blog o página web.

Específicamente la técnica para este forma de hacer dinero es usar tu blog para generar tráfico y construir una lista de suscriptores, por medio del ofrecimiento de un regalo en tu sitio para que la gente se suscriba, posterior a ello por medio de tu autoresponder promocionar tus nuevos productos en tu Blog y también a la gente que se suscriba a tu lista de suscriptores.

Esta que te acabo de explicar es la más poderosa técnica para hacer marketing en Internet.

La razón de esto es por que al crear tu lista estás creando un vínculo estrecho con la gente que se suscribe, ya que antes que nada les ofrecerás a través de emails, contenido y noticias de gran interés para ellos de acuerdo al nicho de mercado en el que estés.

En realidad lo que te acabo de decir es puro oro molido en el mundo del marketing en Internet, no se te olvide y trabaja constantemente para construir tu lista de suscriptores además de crear una gran relación con ellos.

Hay diferentes formas de productos propios que podrás crear...

- Productos basados en texto (eBooks)
- Productos en Audio
- Productos en Video

Los productos basados en texto hoy en día son muy usados, y su creación puede llegar a ser muy fácil, ya que la simple redacción y el conocimiento especializado de algún tema te pueden llevar a la creación de un gran producto que se venda bien.

La forma específica de entregar el producto final al comprador es por medio de eBooks proporcionándole un link de descarga.

Los productos de Audio y Video son un poco más especializados y requieren de un poco más de trabajo, sin embargo hoy en día otorgan grandes resultados en cuanto a ganancias, nuevamente la técnica es dominar muy bien un tema especializado y desarrollarlo a través de Audio o Video.

La forma de entregar el producto final puede ser a través de la creación de una página web específica para ello o incluso ofreciendo un enlace de descarga donde reciban los archivos del Audio o Video de los que consten los cursos o productos.

Será motivo de otros cursos explicarte la creación exitosa de estos tipos de productos y darte a conocer otras técnicas para ganar dinero en Internet por medio de un blog.

Por ahora con este curso te he entregado un gran tesoro que puedes empezar a explotar desde ya,

Con la simples técnicas explicadas aquí podrás empezar a obtener grandes beneficios, además de conocer las grandes ventajas que puedes tener al crear tu propio negocio online por medio de un blog.

Ojala valores este material y lo aproveches al máximo, además espero contar con tu atención para futura entregas en otros cursos.

He considerado pertinente regalarte este contenido sabiendo de antemano que podría venderlo, y siéndote sincero sé que no estoy ganando dinero al regalártelo pero sé que por lo menos me he ganado tu confianza que para mí tiene mucho valor.

Espero que aproveches al máximo lo ofrecido en este curso, hasta ahora tienes todo lo necesario para iniciar con tu Blog en Internet, y hacerlo de forma exitosa.

Dale para adelante y no dudes en lograr tus objetivos, pon todo tu empeño en ello y la recompensa llegará a montones.

## RECURSOS PARA INICIAR TU BLOG

A continuación te presento una lista de recursos que podrás utilizar para iniciar y optimizar tu Blog, son herramientas que te serán de gran ayuda y que te facilitarán las tareas más elementales y necesarias.

### Plataformas para crear Blogs.

[Blogger.com](http://Blogger.com)

[Wordpress.com](http://Wordpress.com)

### Plantillas para tu Blog

<http://www.plantillasbloggers.com/>

<http://plantillaswp.com/>

<http://btemplates.com/>

### Plugins

[SEO Tittle](#)

[Suscribir a Comentarios](#)

[Akismet](#)

[Mapa de sitio](#)

[Encuestas en tu Blog](#)

[Formularios de contacto](#)

### Monetización

[Adsense](#)

[ClickBank](#)