

Mis Primeros Pasos

*Lo Primero Que Debes Saber Para
Iniciar Tu Negocio En Internet*

**¿Quieres Saber Cómo Empezar a
Ganar Dinero en Internet?**



Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Escrito y editado por: **Luis Villegas**

Director de: Villetez.com



Derechos y Copyright

Este e – book, está protegido por la ley de derechos de autor.

- La información que aparece aquí es el punto de vista del autor, en el momento de la publicación y ha sido publicada con fines educativos.
- El autor se reserva el derecho de modificar y/o actualizar la información de acuerdo con los avances en la temática tratada.
- El contenido de este libro electrónico no puede ser modificado o alterado sin la autorización escrita del autor.
- No se garantiza ningún resultado con el uso de la información aquí contenida.
- Este e – book tiene un valor de **US\$27** y se te entrega con los **Derechos de Reventa Incluidos.**
- Podrás revender libremente este e – book y **quedarte con el 100% de los ingresos generados,** con la condición de no modificarlo, entregarlo tal cual lo estas recibiendo, y mantener el precio aquí mencionado.

Si lo deseas, podrás entregar este E – book como Bono de Regalo.

Copyright © 2010. by Luis Villegas - Villetez.com Todos los derechos reservados.

Índice

Derechos y Copyright	1
Índice	2
Nota del editor	4
Capítulo 1. El principal ingrediente para iniciar tu negocio en internet	5
Capítulo 2. ¿Se puede ganar dinero en internet?	7
Capítulo 3. Conceptos que debes conocer	10
3.1. FTP (File Transfer Protocol)	10
3.2. Hosting (Servidor)	11
3.3. Dominio	11
3.4. Blog	12
3.5. Autorespondedor	12
3.6. Lista de contactos	12
3.7. Boletines electrónicos	13
3.8. Nichos de mercado	13
3.9. Palabras o frases claves	14
3.10. Cartas de ventas	14
3.11. Alianzas estratégicas	15
Capítulo 4. Diferentes formas de ganar dinero en internet	16
4.1. Archivos digitales	16
4.2. Promover tus propios servicios	18
4.3. Programas de afiliados	19
4.4. Vender en E – Bay o en Mercado Libre	20
4.5. Publicidad en internet	22

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capítulo 5. La mínima inversión para iniciar tu Negocio en Internet	24
5.1. Cómo y dónde adquirir tu dominio	25
5.2. En que servidor hospedar tu dominio	27
5.3. Enlazar mi dominio con mi servidor	32
5.4. Como subir archivos al servidor: FTP	33
Capítulo 6. Características de un sitio web exitoso	34
6.1. Tips de planeación y organización	34
6.2. ¿Cuál es la finalidad de tu sitio web?	37
6.3. ¿Estás estudiando tu nicho de mercado?	37
6.4. ¿Cómo se comporta tú competencia?	39
6.5. Es momento de crear tu blog	39
6.6. Ponte a diseñar tu sitio web	42
6.7. Descubre al escritor que llevas dentro	43
6.8. Comparte calidad: Contenido gratuito	45
6.9. Automatiza tu negocio: Autorespondedores	45
Capítulo 7. Empieza a crecer tu lista de contactos	49
7.1. El poder de la recomendación directa	50
7.2. El efecto de un boletín electrónico	50
7.3. ¿Porqué suscribirte a blogs, foros y grupos de noticias?	51
7.4. El impacto de las redes sociales	52
7.5. La mejor estrategia: Marketing con videos	53
Capítulo 8. Conseguir clientes interesados... cuanto antes	55
Capítulo 9. ¿Quieres que te paguen en internet?	60
9.1. PayPal	60
9.2. 2Checkout	61
Capítulo 10. Prospectos, clientes y clientes de por vida	63
Conclusión	64
Recursos de Éxito	67

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Nota del editor

Cualquier propósito que tengas en la vida, requerirá de cierta experiencia de tu parte para poder alcanzarlo, tendrás que prepararte arduamente y con una convicción firme de que nada podrá detenerte hasta no ver plasmados tus sueños en la realidad.

Los **Negocios en Internet** no son la excepción, como cualquier otro emprendimiento que hayas hecho o planees hacer, este demandara un esfuerzo de tu parte, la gran ventaja es que una vez adquiridos los conocimientos básicos para implementar un **Negocio en Internet**, el esfuerzo será mínimo en relación con las ganancias que generaras con dicho negocio.

Como primera impresión puede parecerte algo imposible o difícil de lograr, te confieso algo, es lo que la mayoría de las personas piensan cuando escuchan por primera vez que se puede ganar dinero en internet, es algo que me paso a mí y estoy casi seguro que te está pasando a ti. Pero, sí se puede. Es algo que tienes que descubrir por ti mismo y no por pláticas de otros, que te pueden servir de motivación, pero el verdadero poder está dentro de ti.

Deseándote el Mayor de los Éxitos,

Luis Villegas

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capitulo 1: El principal ingrediente para iniciar tu negocio en internet

Ya sea en el mundo físico o en el mundo virtual, hay un factor común que determinar el inicio de un negocio, es la capacidad de **tomar acción de manera inmediata**.

Podemos soñar, planear, platicar y hacer castillos de arena en el aire pero si no actuamos, si no llevamos nuestras ideas al plano real no sucederá absolutamente nada. Nos ilusionaremos y vislumbraremos resultados maravillosos, sin embargo, esos resultados no irán más allá de nuestros pensamientos hasta que no pongamos manos a la obra.

El iniciar un negocio es una **decisión**, como muchas otras que tomamos todos los días. Por ejemplo, el levantarnos por la mañana es una decisión, ir a trabajar, ir a la escuela, visitar a un amigo, llamar por teléfono a tu mamá, etc. son decisiones que tomamos a diario.

Antes de realizar cada una de las acciones anteriores, primero la formulamos como un pensamiento y dentro de nosotros habita un sentimiento de indecisión (lo hago o no lo hago). Analicemos el siguiente ejemplo: Pienso que mañana me tengo que levantar temprano para ir a trabajar y cuando llega

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

el momento de levantarme lo dudo porque quisiera quedarme dormido unos minutos más, entonces me levanto de un brinco de la cama y empiezo a vestirme.

Tome una decisión, aunque me costo trabajo levantarme tome acción de manera inmediata. De seguro los resultados serán buenos, porque me vestiré con calma, desayunare, manejare tranquilo al trabajo, evitare el tráfico y llegare puntual, lo cual me beneficiara por que recibiré mi bono de puntualidad al final de la semana.

El tomar acción de manera inmediata trae como consecuencia muchas ventajas, así de sencillo: **“Entre más rápido te deicidas a tomar ACCIÓN, más rápido obtendrás los resultados deseados”**. Tenemos que vencer la **indecisión**, dejar a un lado los pretextos y las dudas, creer que puedes lograrlo y lo lograras.

No hay que darle más vueltas a las cosas, empieza a elaborar hoy mismo tu plan de acción y ponlo en práctica lo más pronto posible y recuerda que el principal ingrediente es la **ACCIÓN INMEDIATA...** **“No dejes para mañana lo que puedes hacer hoy”**.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capítulo 2: ¿Se puede ganar dinero en internet?

Esta es una pregunta que yo me hice, y me imagino que también tú te la estás haciendo en este momento y es lo más normal del mundo que tengamos estos sentimientos de incertidumbre respecto a ganar dinero en internet porque es un área que desconocemos y no sabemos como funcionan los procesos.

Cuando yo intente contestar esta pregunta tuve que preguntarle a otras personas con experiencia en los Negocios en Internet y que ya estaban ganando buen dinero, efectivamente, su respuesta fue: ***“Claro que se puede, gran parte de mis ingresos mensuales vienen de mis negocios en internet”***

Sin embargo, su respuesta no me convencía del todo, las dudas acerca de ganar dinero en internet me seguían inquietando, por ejemplo, pensaba: *“Solo pueden ganar los expertos”, “Necesito invertir mucho para empezar a ganar dinero”, “Necesito tiempo para iniciar y mantener un negocio en internet”, “No sé nada de comercializar en internet”,* estas y más interrogantes rondaban mi cabeza.

Por otro lado, la gente con la que convivo a diario en lugar de motivarme a continuar buscando oportunidades en internet, me desalentaban y sugerían que

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

buscara algo más realista (*un empleo común, con un sueldo y horario fijo para tener ingresos seguros*).

Entonces era una lucha interna con todos mis prejuicios, dudas y temores; y además la falta de apoyo de mi gente de confianza. Pero entendí que debía depositar mi confianza en mí, tenía que pensar en mí y en mi familia, a quien tenía que demostrarle que podía lograrlo era a mí mismo y que la recompensa por todo mi esfuerzo iba a ser muy satisfactoria. Mi principal motivación para iniciar estaba muy clara, un futuro más prospero, con una gran calidad de vida y que los negocios en internet me la podían dar.

Entonces tenía dos opciones:

1. Abandonar mis sueños e ilusiones de alcanzar mi libertad financiera a través del internet y buscar otras opciones para salir del hoyo.
2. Hacer un compromiso de vida: El cual consistía en aprender y poner en práctica lo aprendido lo más rápido posible, para comprobar por mi propia cuenta lo que los demás tanto me aseguraban.

Como te podrás dar cuenta me incline por la segunda opción y créeme que hasta el momento no me he arrepentido y no pienso hacerlo. Para mí ha sido

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

como una segunda carrera profesional porque cada día aprendo algo nuevo para mi negocio y vida personal.

Entonces si me preguntas: “**¿Se puede ganar dinero en internet?**” Yo te contestaré: “**Sí, sí se puede**”. Pero no serán mis palabras las que te impulsen, tendrás que vivirlo en carne propia, para que puedas afirmarlo y alentar a otros a que compartan este camino de prosperidad.

La mejor manera de convencer es con resultados verdaderos y los resultados son producto del esfuerzo que empleamos para obtenerlos. Nada en la vida llega gratis, todo tiene un precio y hay que pagarlo. Ahora la pregunta es: “**¿Estás dispuesto a pagar ese precio?**”. Nada podrá detenerte, en el momento que te decidas a pagar el precio, para alcanzar tu **Libertad Financiera**.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capítulo 3: Conceptos que debes conocer

En esta sección quiero describirte algunos conceptos con los que te tendrás que ir familiarizando, porque formarán parte de tu vocabulario diario. A partir de que inicies tu negocio en internet, estos serán tu pan de cada día.

3.1. Dominio

Es el nombre que identifica a un sitio web, va a ser el nombre de tu empresa, en realidad este va a ser el nombre de tu negocio, por ejemplo:

www.villetez.com

Un dominio se compone de tres partes:

1. WWW puede referirse a: World Wide Web, el sistema de documentos interconectados por enlaces de hipertexto.
2. El nombre de dominio (villetez)
3. Tipo de organización, existen terminaciones de dominio para diferentes objetivos, por ejemplo: .com (para webs de carácter comercial), .net (relacionada con servicios en internet), .edu (para instituciones educativas) y muchas otras más. Además hay extensiones diferentes para

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

cada país entre ellas .mx (México), .ar (Argentina), .es (España), etc.

3.2. Hosting (Servidor)

Según wikipedia, encontramos que “El alojamiento web (en inglés web hosting) es el servicio que provee a los usuarios de Internet un sistema para poder almacenar información, imágenes, vídeo, o cualquier contenido accesible vía Web. Los Web Host son compañías que proporcionan espacio de un servidor a sus clientes.

3.3. FTP (File Transfer Protocol)

FTP (sigla en inglés de File Transfer Protocol - Protocolo de Transferencia de Archivos) en informática, es un protocolo de red para la transferencia de archivos entre sistemas conectados a una red TCP, basado en la arquitectura cliente - servidor.

A través del FTP es cómo vas a subir las páginas de tu sitio web, los archivos (videos, audio, texto e imágenes) a internet, hay una gran variedad de programas que te permiten hacerlo, todos son muy sencillos de usar y muy parecidos entre ellos. Más adelante voy a compartirtte uno

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

3.4. Blog

Es como una bitácora o un diario, en tu blog podrás escribir cuando tú quieras y de lo que tú quieras, aunque te recomiendo que si tu blog tiene fines de negocio escribas cosas de interés para tu público objetivo y claro de mucha calidad. No debes olvidar que tienes que escribir con frecuencia para mantener a tus lectores visitando constantemente tu blog y así posicionarte en el mercado como un experto en la materia.

3.5. Autorresponder

Es un servicio de correo electrónico que facilita el envío masivo de correos electrónicos de una manera personalizada. Puedes elaborar una o varias campañas con cierto número de correos electrónicos y programarlos para ser entregados a tus suscriptores en un orden y tiempo específico. La ventaja de esto es que lo programas una sola vez y los mensajes llegaran de forma automática.

3.6. Lista de contactos

Si todavía no tienes una lista de contactos, es importante que la vayas formando poco a poco. Esta son todos los nombres y correos electrónicos que

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

puedas recopilar a través de tu sitio web por medio de una suscripción voluntaria por parte del visitante. Y como lograr que se suscriban: Puedes darle un reporte con información de interés, regalarle una suscripción a tu boletín o bien ofrecerle algún descuento en alguno de tus productos. Hay tantas formas como tu creatividad te lo permita para lograr captar la atención de tus visitantes y convertirlos en suscriptores, el hecho es que no puedes dejar escapar a tus visitantes sin antes haberlos convencido que te dejen sus datos (nombre y e – mail) porque nadie te asegura que regresaran por tu sitio web.

3.7. Boletines electrónicos

Es una revista digital o una serie de artículos que estarás enviando a tu lista de contactos de forma periódica para mantenerlos informados sobre un tema específico, además te permitirá ir creando una relación de confianza y credibilidad con tus clientes.

3.8. Nicho de mercado

Son todas aquellas personas que pueden estar interesadas en tus productos o servicios. Es importante que antes de iniciar un negocio en internet selecciones adecuadamente tu nicho y evalúes las **posibilidades y necesidades** que estos tienen de adquirir lo que les estas ofreciendo.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

3.9. Palabras o frases claves

Son palabras o frases que usaras en los motores de búsqueda como Google, Yahoo, MSN, etc. para encontrar información específica de diferentes temas.

3.10. Cartas de ventas

Es una página web diseñada específicamente para promocionar tus productos y/o servicios, en ella detallaras los beneficios y cualidades de estos de una forma práctica pero con mucha labor de convencimiento, es decir, tendrás que persuadir al cliente para que adquiera tu producto. La carta de ventas deberá incluir un muy buen titular, especificar y resaltar las ventajas, incluir testimonios de gente satisfecha (pueden ser en texto, audio y/o video), bonos adicionales de gran valor y la forma exacta de adquirirlos, ya sea por depósito bancario, tarjeta de crédito, etc.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

3.11. Alianzas estratégicas

Es muy cierto que los negocios son relaciones y las alianzas son parte fundamental del éxito de estos. Dentro de internet hay una gran variedad de alianzas como por ejemplo: intercambio de links entre sitios webs, equipos de trabajo donde uno se especializa en la elaboración del producto y otro en la distribución, donde los conocimientos e inversión de ambos se complementan y elaboran un producto de muy buena calidad. Hay otras formas y su principal característica es la ayuda y el beneficio mutuo.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capitulo 4: Diferentes formas de ganar dinero en internet

Hay diferentes formas de hacerlo y la mejor para ti, es con la que mejor te identifiques o se adecue a tus posibilidades y experiencias. A continuación te describiré algunas de ellas y de ti dependerá por cuál de ellas te inclinaras.

4.1. Archivos digitales

Una de las ventajas es que trabajas mucho una sola vez en la elaboración de tu archivo digital y ya que lo tienes listo no hay que imprimirlo, hacer inventarios o enviarlo a través de correo postal. La forma de distribución será a través de internet como un archivo electrónico, cada vez que te pidan uno y las veces que sea necesario. Puedes escribir tu propio libro sobre algún tema específico y comercializarlo a un nicho de mercado seleccionado previamente (asegurándote de conocer las necesidades de dicho nicho), toma en cuenta que no tienes que ser un escritor profesional para hacerlo, es cuestión de iniciar y después ni quien te pare. Claro tienes que investigar, estudiar y pensar mucho. De igual manera puedes elaborar algún software, videojuego, música, videos tutoriales, etc. todos estos son archivos electrónicos que te dan buenas ganancias y con poca inversión.

Los más comunes son los **e – books**, tal vez nunca hayas escrito uno, pero

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

eso no quiere decir que no podrás escribirlo, siempre hay una primera vez. Es cuestión de proponértelo. Te comparto unos consejos para que inicies a escribir tus **e – books** de inmediato.

Consejos para escribir un e - book

1. Elige un tema que te apasione, del cual tengas cierto conocimiento y que podrías compartir con otros.
2. Estudia otros e – books iguales o parecidos al tema que hayas elegido para analizar a tu competencia.
3. Busca artículos, folletos, revistas, libros, etc. relacionados con tu temática.
4. Ya que hayas recopilado suficiente información date a la tarea de buscar un título atractivo para tú e – book ya que será la portada de presentación. Recuerda que los buenos títulos venden libros.
5. Después estructura el contenido, es decir, elabora el índice por capítulos y subcapítulos de ser necesario. A partir de ahí empieza a desarrollar todos

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

y cada uno de los capítulo. Date el tiempo necesario en cada uno, para llenarlo de información de calidad.

6. Asegúrate que los capítulos lleven un orden específico, que cada uno lleve al lector a resolver sus dudas o problemas. Recuerda que lo que está buscando es satisfacer ciertas necesidades y tu lo estas orientando en ese proceso.

7. Ya que tengas todo el contenido dale un buen diseño, agradable a la lectura y fácil de entender.

8. Listo, puedes empezar a comercializar tú e – book.

4.2. Promover tus propios servicios

Puede ser que tú seas un psicólogo, abogado, contador, diseñador gráfico, programador analista, etc. Puedes ofrecer información valiosa dentro de tu campo de acción de manera gratuita para ir generando confianza y credibilidad, después complementarla con información que tenga un valor monetario o bien ofrecerle directamente tus servicios, una vez que ya has creado ese ambiente de familiaridad.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Lleva tiempo establecer confianza con tu público, pero la constancia y perseverancia te ayudaran. La calidad de la información gratuita que proporciones hablara mucho de ti, procura ofrecer muy buen contenido, algo que sea de utilidad, que tus futuros clientes queden satisfechos y con ganas de adquirir uno o varios de tus productos de pago en un futuro.

4.3. Programas de afiliados

Hay muchas personas y empresas que ya han elaborado sus productos y los están comercializando en internet, pero además ofrecen la opción de que alguien más venda sus productos y los recompensan con el 50%, 60% o 70%, depende de cada empresa, por cada producto vendido. Esta es una muy buena opción si no te animas a elaborar tu propio producto, aunque esta última opción en realidad es la mejor.

Es una muy buena manera de empezar, en caso de que todavía no te sientas listo para crear tu propio producto, es fácil y rápido. El creador del producto te facilita casi todo, desde la carta de ventas hasta el propio producto, además te dará un link especial para que hagas la promoción. Entonces, lo único que tendrás que hacer es enviar la mayor cantidad de tráfico posible a la página de ventas y así tener mayores probabilidades de hacer ventas y ganar dinero.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Tendrás que invertir en publicidad, pero tienes que ser lo suficientemente listo para saber cuánto es lo que vas a gastar, de manera que tus ingresos sean superiores a tus gastos. Recuerda: **“A más oportunidades de rechazo mayores oportunidades de éxito”**.

Te voy a recomendar un muy buen recurso para iniciar a promocionar productos como afiliado y que te dejen muy buenas ganancias.

Visita ==> Clickbank

Además podrás promocionar tus productos y formar tu propio ejército de afiliados que vendan tus productos, así tu les pagarás proporcionalmente a las ventas que hagan, si no venden no les pagas nada.

4.4. Vender en E – Bay o en Mercado Libre

Hay una gran variedad de productos que puedes vender a través de este tipo de tiendas en línea, desde productos nuevos hasta usados. Puedes vender productos electrónicos, ropa, manuales, revistas, joyería, accesorios para automóviles, artículos de arte, etc. hay infinidad de cosas. Solo tienes que suscribirte e ir ganando una buena reputación, ofreciendo buenos productos y

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

un servicio de calidad al cliente.

Consejos al vender en E – Bay o Mercado libre

1. Trata de enfocarte en un nicho de mercado específico y especialízate en el, no quieras vender de todo porque vas a terminar por no vender nada.
2. No decepciones a tus clientes y resuélvele todas las dudas sobre el producto lo más pronto posible.
3. Ofrece una garantía para darle confianza al cliente y valor a tu producto.
4. Se claro al mostrar las características de tu producto, pon sus mejores cualidades pero no lo sobrevalores, de manera que el cliente no se decepcione al adquirirlo. Promete poco y da mucho.
5. Señala claramente el proceso para adquirir el producto, desde la forma de pago hasta cómo es que le llegara la mercancía a sus manos.
6. No creas que al finalizar la transacción ya termino tu parte, tendrás que

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

estar preparado para ofrecer un buen servicio al cliente, es decir, resolver dudas y responder preguntas. De este buen servicio dependerá que este mismo cliente te recomiende con alguien más o te vuelva a comprar. “**Es más fácil convencer a un cliente satisfecho que te vuelva a comprar que conseguir un nuevo cliente**”.

Inscríbete hoy mismo y empieza a vender por internet

Visita ==> [Mercado Libre](#)

Visita ==> [E - bay](#)

4.5. Publicidad en internet

Si tienes tu blog o sitio web puedes poner publicidad relacionada con tu temática principal, esto lo puedes hacer a través de AdSense de Google, de manera que cada vez que alguien de clic sobre la publicidad que hay en tu web tu estarás ganando dinero por ello.

Algo que debes de tomar en cuenta es que tienes que estar publicando información fresca y de calidad para que los buscadores te indexen (que aparezcas en los motores de búsqueda) con facilidad y puedas recibir muchas visitas, así tendrás más oportunidades de generar ingresos a través de la

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

publicidad. Para empezar a poner publicidad de AdSense tendrás que abrir una cuenta, es muy fácil y no cuesta nada. Inscríbete y empieza a ganar dinero poniendo publicidad en tu blog.

Visita ==> [Google AdSense](#)

No son estas todas las formas para ganar dinero en internet, pero a mi juicio son las que mayor satisfacción y remuneración económica dejan. No tienes que hacerlas todas, puedes especializarte en una de ellas, dedicarle el tiempo suficiente y los resultados vendrán por si solos.

Recuerda que el ingrediente principal es **la acción inmediata**, de nada te servirá conocer la información si no la llevas a la práctica.

Es un hecho que en este e – book no vas a encontrar de manera detallada como desarrollar cada una de estas estrategias, sin embargo, te estoy mostrando las pautas para que investigues y te prepares lo suficiente antes de tener éxito en internet, no pienses que no podrás hacerlo porque no lo harás, tus pensamientos pueden ser tu realidad. Enfócate en alcanzar tus metas y no dejes de prepararte, sin preparación no llegarás a ninguna parte, las cosas no llegan por arte de magia sino por esfuerzos extraordinarios.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capítulo 5: La mínima inversión para iniciar tu negocio en internet

Una vez que ya tengas bien definido el objetivo de tu sitio web, has estudiado tu nicho de mercado y has seleccionado las palabras claves que usaras para promocionar tu negocio, entonces ya puedes darte a la tarea de adquirir un dominio (*piensa muy bien el nombre de dominio que elegirás porque esa va a ser tu tarjeta de presentación*). Para después hospedarlo en el mejor servidor.

Hay muchas partes donde puedes comprar y hospedar tu dominio, sin embargo hoy te voy a mostrar dos excelentes opciones con un servicio de muy buena calidad. Esto es lo mínimo que debes invertir para iniciar tu negocio en internet y es necesario hacerlo si quieres hacer un negocio serio y profesional, si no estás dispuesto a invertir en esto de seguro no prosperaras con tu negocio en internet.

Si sigues los pasos tal cual te los muestro en este capítulo, te puedo garantizar que el día de hoy puedes iniciar tu negocio en internet por menos de \$8 dólares. De verdad, lee por completo este capítulo y mira los videos tutoriales, para que te des cuenta con tus propios ojos cómo puedes iniciar tu negocio en internet por menos de 8 dólares.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

5.1. Cómo y dónde adquirir tu Dominio

En un apartado anterior ya te he descrito lo que es un dominio y has visto algún ejemplo, es clave el nombre que elijas, recuerda que es la identidad de tu negocio.

Es muy importante que dediques el tiempo necesario para elegirlo, de preferencia que tenga relación con lo que intentas promover para que de esa manera el nombre de tu negocio tenga un mayor impacto en tu público objetivo.

Algunos consejos para elegir un buen nombre de dominio:

1. Analiza tu mercado y competencia.
2. Tomate el tiempo necesario. (No lo tomes a la ligera)
3. Realiza una lluvia de ideas. (Escribe por lo menos 15 nombres de dominio antes de elegir el indicado)
4. Procura que sea fácil de recordar. (Que sea pegajoso).
5. Que esté relacionado con el tema de tu sitio web.

Tener tu propio nombre de dominio tiene ciertas ventajas:

1. Primero que nada, tú eres dueño de tu dominio y eso te da seguridad y respaldo de la información.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

2. Puedes publicar y promocionar lo que quieras, sin restricciones.
3. Te da exclusividad y profesionalismo.
4. Generas confianza y credibilidad. (La primera impresión jamás se olvida)
5. Puedes cambiar tu dominio a otro servicio de hospedaje si así lo deseas o te ves obligado a hacerlo.

Si tú ya has definido el nombre de dominio que quieres adquirir quiero recomendarte una compañía con un buen prestigio por el buen servicio que ofrece.

Es donde yo compro mis dominios y a mi consideración el mejor sitio, te estoy hablando de [Go Daddy](http://GoDaddy), tienen excelentes precios y un muy buen soporte.

Para adquirir tu dominio visita ==> [Go Daddy](http://GoDaddy)

Para que no te compliques la vida te dejo con este Video Tutorial sobre cómo adquirir tu dominio en [Go Daddy](http://GoDaddy).

Video Tutorial ==> [Adquirir Dominio en Go Daddy](http://AdquirirDominioenGoDaddy)

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

5.2. En que servidor hospedar tu dominio

Así como te he descrito lo que es un dominio, lo mismo he hecho con el concepto de servidor, quiero agregarle unas palabras por si te quedaron algunas dudas.

Para dejártelo más claro, imagínate una computadora inmensa y por supuesto con un disco duro con una capacidad de almacenamiento muy, pero muy grande.

Pues ellos te están rentando un espacio de ese disco duro que tiene mucha capacidad de almacenamiento, es por eso que tienes que pagar una cuota mensual por este servicio.

Todos los archivos que tu almacenes en ese servidor podrás mostrarlos a través en tu sitio web, podrás tener acceso a cada uno de ellos y podrás agregar o eliminar archivos cada vez que así lo desees.

Son muchas las empresas que ofrecen servicios de hospedaje, unas mejores que otras. Te preguntaras ¿Cuál puede ser la diferencia entre un buen y mal servicio?

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by *Luis Villegas* – villetez.com

La verdad que son algunas y evitar las contrariedades de un mal servicio puede liberarte de muchos dolores de cabeza, te menciono algunas:

Identificando un buen servicio de hospedaje

1. Imagínate que has armado todo tu sitio web, con imágenes, artículos, varias páginas, etc., etc., etc.... todo está funcionando a la perfección. Un día te levantas y te das cuenta que tu sitio web no está funcionando, resulta que los servidores donde tienes hospedados tus archivos están saturados (hay mucha gente en internet viendo la información que esta hospedada en esos servidores).
2. Recuerdas que tu pagas una renta mensual para poder guardar tus archivos en un espacio de esos servidores, pues una limitante puede ser la poca capacidad de almacenamiento que te permiten, es decir, puedes guardar hasta cierta cantidad de archivos y nada más.
3. Si sabes un poco de computadores, tal vez sepas que hay unas computadoras más rápidas que otras, esto debido a la capacidad de su procesador, un procesador rápido te permite hacer varias tareas a la vez sin que la computadora se haga lenta, lo contrario pasa con un

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

procesador limitado.

Como te digo, son muchas las empresas que te ofrecen su servidor para guardar tus archivos pero no todas tienen servidores de buena calidad, así como un mal procesador en una computadora la hace más lenta, un mal servidor hace que tu sitio web tarde mucho en cargarse ya veces hasta se presentan fallas.

4. No todas las compañías que te ofrecen servicio de hospedaje te garantizan la seguridad de tu información, así como una computadora puede ser propensa a ser infectada por un virus y perder gran parte o toda la información en ella almacenada, lo mismo puede pasar con un servidor. Un virus puede dañar la información en el guardada.

Es un alivio contar con un servidor que este siendo analizado constantemente para evitar cualquier contrariedad y en caso de ocurrir una poder estar tranquilos por sabemos que la empresa está preparada para ese tipo de eventualidades y nuestra información está segura.

5. Un punto clave a la hora de elegir la empresa que nos proporcionara nuestro servicio de hospedaje es el soporte que ofrecen. Son muchos los

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

problemas que pueden presentarse y contar un apoyo las 24 horas los 365 días del año, resulta muy satisfactorio.

Estos son algunos de los puntos más importantes, pero no todos, a la hora de elegir una empresa que te proporcionara un servicio de hospedaje.

Yo personalmente hospedo mis sitios web en Hostgator, es una empresa ubicada en los Estados Unidos y satisface perfectamente los 5 puntos mencionados anteriormente, te ofrece capacidad ilimitada, son servidores súper rápidos, tu información está segura y tienen un excelente soporte al cliente, te atienden muy rápido y siempre te ofrecen la mejor solución a tu problema.

Para hospedar tu sitio web visita ==> Hostgator

Si estas interesado en hospedar tu sitio web en una compañía de calidad, sinceramente te recomiendo Hostgator. Te voy a regalar un video tutorial que te llevara paso a paso en el proceso.

Video Tutorial ==> Hospedar sitio web en Hostgator

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Ambas opciones son buenas para comprar y hospedar tus dominios, están en inglés pero por su servicio y calidad vale la pena esforzarse un poco más para traducir algunos términos. Más adelante te proporcionare dos herramientas muy útiles y eficaces para traducir la información en internet.

Aquí puedes adquirir tu dominio ==> [Go Daddy](#)

Servidor para hospedar tu sitio web ==> [Hostgator](#)

Esta es la mínima inversión que debes de realizar si quieres montar tu negocio en internet, esto es lo básico y si no estas dispuesto a dar este primer paso, sinceramente no creo que te estes preparado para lo demás. Para tener presencia en internet debes tener funcionando tu propio sitio web, de otra manera las probabilidades de tener éxito serán muy, pero muy reducidas.

Si ya viste los videos tutoriales, te habrás dado cuenta de la cantidad tan baja que tienes que realizar para poner en marcha tu negocio en internet, infinitamente menor a la que tendrías que realizar con un negocio tradicional.

Video Tutorial ==> [Adquirir Dominio en Go Daddy](#)

Video Tutorial ==> [Hospedar sitio web en Hostgator](#)

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

5.3. Enlazar mi dominio con mi servidor

Para que tú sitio web funcione y pueda ser visto por miles de personas en internet es necesario que tu dominio y servidor estén enlazados, dado que las opciones que te he brindando son de compañías diferentes, es necesario que realices un paso más y listo.

La razón por la que te he recomendado compañías diferentes, es porque cada una es especialista en estos servicios, [Go Daddy](#) en venta de dominios y [Hostgator](#) en hospedaje. A pesar de que ambas cuentan con los mismos servicios, cada una tiene su especialización.

Sigue los pasos, uno a uno, en el video tutorial que te muestro a continuación, el proceso es sencillo y rápido. Te llevara menos de 8 minutos.

Ojo, no puedes realizar estos pasos si anteriormente no has completado los pasos de los videos tutoriales anteriores.

Video Tutorial ==> [Enlazar tu Dominio y Servidor](#)

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

5.4. Como subir archivos al servidor: FTP

¿Cómo hacerle para poner la información en los servidores de la compañía que te está prestando el servicio de hospedaje? Es precisamente de lo que te voy a platicar en este apartado.

Existe una manera de poder subir archivos al servidor desde el navegador de FireFox. La verdad es que es sencillísimo instalarlo y usarlo, es más, te la voy a poner más fácil, te dejo con un video tutorial donde mi colega Vicente Díaz de VicenteDiCa.com te explica paso a paso el proceso.

Video Tutorial ==> [Como subir archivos al servidor](#)

En realidad existen muchos programas para poder subir archivos a un servidor, tal vez tu ya conocías alguno y te parece mejor que el que acabas de ver en el video tutorial, o caso contrario, el del video tutorial te ha parecido una mejor opción al que usas actualmente.

Para mi es una cuestión de gustos, a final de cuentas todos sirven para lo mismo, el anterior es una muy buena opción pero estas en libertad de usar con el que te sientas más comodo.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capítulo 6: Características de un sitio web exitoso

Antes de entrar de lleno a las características que debe tener un sitio web exitoso, permíteme darte unos consejos:

6.1. Tips de planeación y organización

1. Trata de organizar tu área de trabajo de la mejor manera, crea carpetas para cada emprendimiento que inicies y dentro de esta las sub carpetas necesarias para guardar la información que iras agregando de una manera ordenada.
2. Procura usar bloc de notas para anotar información importante como nombres de usuarios, claves, números de facturación, cuentas de correos electrónicos, cuentas de redes sociales, plataformas de video entre otras. Guarda toda esta información en las sub carpetas correspondientes dentro de la carpeta principal.
3. Organiza tu día, para que por lo menos dediques una o dos horas diarias para manejar tu negocio en internet, recuerda que al principio tendrás que trabajar muy duro para cubrir la curva de aprendizaje necesaria para

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

poder tener éxito en internet.

4. No basta con que selecciones dos horas al día para dedicarlas a los negocios en internet, también es necesario programar esas 2 horas, es decir, trata de hacer algo específico, enfoca tu atención en algo, de manera que cuando lo inicies puedas terminarlo, así tendrás mayor efectividad. Con esta técnica iras avanzando a pequeños pasos pero muy significativos.

5. Procura enfocarte en un solo negocio, no brinques de uno a otro, porque a final de cuentas no prosperaras en ninguno. Recuerda la frase que dice: **“El que mucho abarca poco aprieta”**. Lo que te quiero decir con esta expresión es, merece más la pena centrar nuestra atención en pocas cosas y tenerlas bien cuidadas, que intentar llegar a muchos sitios o hacer muchas cosas a la vez y no poderlas atender con toda la atención que merecerían.

6. Si en verdad quieres alcanzar ingresos significativos con los negocios en internet tendrás que comprometerte y estar dispuesto a cambiar muchos paradigmas que puedan bloquear tu crecimiento. Tendrás que tener una mente abierta y tratar de aprender de todos para que más adelante puedas aportar a otros tus conocimientos. Así podrás formar relaciones

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

que te permitirán crecer personal y financieramente.

7. No permitas que obstáculos como el idioma te detengan, busca soluciones y las encontraras, desgraciadamente la información y servicios más valiosos se encuentran en ingles, pero debes ser lo suficiente inteligente para sortear ese obstáculo, por lo pronto, yo te ayudo con estas dos opciones:

Visita ==> [Herramientas de idioma de Google](#)

Visita ==> [Herramienta de traducción de Yahoo](#)

Ambas son buenas opciones, prueba las dos y elige la que mejor que te parezca. Puedes traducir desde una palabra hasta una página web completa.

8. Hay muchos puntos de vista respecto a los negocios en internet, habrá gente que ha tenido mucho éxito y su perspectiva será muy diferente a la de aquellos que lo han intentado pero no han logrado gran cosa. Trata de seguir a aquellos que han tenido éxito, y aprende lo más que puedas. No elijas a muchos porque te vas a confundir, busca el apropiado para ti y sácale el mejor provecho, este será tu **MENTOR**. No olvides agradecer lo que te han enseñado.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Hay muchas cosas más que debes tomar en cuenta, pero eso dependerá de tu dedicación y forma de trabajo particular, puedes hacerlo tu solo o formar un equipo de trabajo con objetivos afines, para alcanzar una meta. Hazlo de una manera profesional porque de ti depende el crecimiento de tu nuevo emprendimiento. Adelante y que nada te detenga.

6.2. ¿Cuál es la finalidad de tu sitio web?

Tienes que tener muy bien definido para que o para quien vas a diseñar tu sitio web, que es exactamente lo que quieres lograr con el. Desde un principio tienes que delinear los temas que vas a tratar, a que público objetivo lo vas a destinar, todo tiene que estar enfocado por un solo camino, desde el nombre del dominio hasta la calidad y frecuencia de la información que vas a proporcionar.

6.3. ¿Estás estudiando tu nicho de mercado?

Una vez que has definido tu nicho de mercado, tienes que dedicar tiempo a estudiarlo. Es a este público al que vas a dirigir todos tus esfuerzos de promoción. Debes de saber que le gusta hacer, que edades tienen, que leen, cuánto tiempo promedio pasan en internet, que posibilidades de pago tienen, etc. Es fundamental ponerte en los zapatos de tu mercado porque entre más

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

conozcas sus necesidades más opciones tendrás para ofrecerle soluciones.
“No intentes vender algo que tu nicho de mercado no desee”.

Este es un buen momento para usar la herramienta de palabras clave de Google, es gratuita, la cual te permite saber con qué frecuencia están buscando información específica por medio de palabras o frases claves a través del buscador de Google. *Por ejemplo: Esta herramienta puede decirte cuantas personas han buscado información sobre futbol usando la palabra clave “mundial de futbol” durante el último mes y también te da un promedio de búsquedas mensuales.* Estas son sólo unas de muchas características más que te ofrece **Google Adwords**.

Puedes acceder a través del siguiente link para que la pruebes y puedas seleccionar tus palabras claves con mayor eficacia.

Visita ==> [Herramienta de palabras clave de Google](#)

De esta manera vas a poder saber que palabras usa tu nicho de mercado para encontrar información. Recuerda: **“Puedes tener un excelente producto, pero si no tienes a quien venderle nunca habrá ganancias”**

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

6.4. ¿Cómo se comporta tu competencia?

Es muy bueno echar un vistazo a otros sitios que están haciendo algo igual o parecido a lo que tú haces, para saber qué es lo que ellos están ofreciendo y como lo están haciendo. Ten mucho cuidado de no querer copiar lo que los demás hacen, solo date una idea y trata de mejorar el proceso. Una buena forma es entrar al buscador de Google y hacer una búsqueda con las palabras claves que ya hayas elegido o aquellas relacionadas con tu negocio, te sugiero que entres a los primeros veinte sitios y analízalos a profundidad. Si tienen boletines suscríbete y estudia la manera en la que están llamando la atención de los suscriptores y la calidad de la información que proporcionan.

Otra excelente forma de investigar a la competencia es a través de los grupos de noticias, a consejo Google Groups. Puedes acceder en el siguiente enlace.

Visita ==> [Google Groups](#)

6.5. Es momento de crear tu Blog

Instala en tu sitio web un blog para que puedas estar informando constantemente a tus seguidores con temas de actualidad e interés.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Personalmente te recomiendo Wordpress ya que es una plataforma muy completa y profesional. También está la opción de Blogger. Estas son las dos mejores. Puedes visitarlas y conocerlas, accede desde aquí:

Visita ==> [Blogger](#)

Wordpress ==> [Wordpress](#)

Ambas plataformas tienen una opción gratuita pero tu nombre de dominio tendrá una extensión. Por ejemplo:

Con Blogger sería así: www.tusitiowe.blogspot.com

Y con Wordpress así: www.tusitiowe.wordpress.com

Puede ser una buena opción, pero es poco profesional mostrar este nombre de dominio a tus seguidores ya que no refleja un negocio serio.

Te recomiendo que compres un dominio y lo hospedes en el servidor que te mencione anteriormente. Dentro del panel de control de [Hostgator](#) hay una

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

opción que te permite instalar tu blog de wordpress en tres sencillos y rápidos pasos.

La herramienta para instalar wordpress en tu propio servidor se llama ***Fantastico De Luxe***. Como te lo dije, se encuentra en el apartado de *Software* y *Servicios* del panel de control de [Hostgator](#).

Ya que te hayas decidido por adquirir tu dominio, hospedarlo e instalado el blog, tendrás que aprender a usar la plataforma de Wordpress, la cual es muy sencilla. Voy a compartir contigo unas opciones que te facilitaran el trabajo.

Si ya tienes tu blog con wordpress, en los siguientes enlaces podrás descargar plugins (*aplicaciones que te facilitan el diseño y desarrollo de tu blog*) para tu blog, cambiar el idioma, plantillas, consejos y muchas otras cosas más, estúdialos y aprende lo que quieras.

Visita ==> [Sitio oficial de Wordpress](#)

Visita ==> [Planeta Wordpress](#)

Visita ==> [Ayuda Wordpress](#)

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Y si quieres más plantillas para tu blog, no te preocupes, en estos sitios hay muchas más, busca hasta que encuentres una que te convenza y llene tus expectativas.

Visita ==> [Freewpthemes](#)

Visita ==> [Freewordpressthemes4u](#)

Visita ==> [Trazos web](#)

Estoy seguro que te serán de mucha utilidad y que encontraras la adecuada para tus necesidades, suerte en tu búsqueda y elección.

6.6. Ponte a diseñar tu sitio web

Si bien el diseño es importante no es lo principal para que un sitio web sea exitoso, hay otras características que hay que resaltar para ser un sitio web vendedor, entre ellas tener un boletín electrónico, información frecuente y de calidad. Un autorrespondedor y buenos productos no pueden faltar. Aunque el diseño no es lo más importante, no quiere decir que lo vas a descuidar, trata de darle un aspecto profesional pero no cargues mucho la página, de manera que tus visitantes no tarden en entrar porque se van a desesperar y se irán a otro sitio.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Voy a compartir contigo un sitio donde podrás aprender algunos trucos para hacer un diseño profesional de tu sitio web, visítalo y aprende lo que quieras.

Visita ==> [Ayuda para mi web](#)

6.7. Descubre al escritor que llevas dentro

No te olvides de escribir artículos, por lo menos 2 ó 3 veces a la semana, procura que sea información valiosa, es preferible escribir 1 o 2 artículos con buena información a escribir 10 pero con información irrelevante.

Si sientes que las ideas no fluyen y no sabes sobre que escribir, no hay mejor manera que investigar en libros, blogs, foros, canales de noticias, buscadores, etc., de seguro encontraras algo que te llame la atención y sobre lo cual puedas opinar. Ojo, no copiar lo que encuentres en otras partes, sino darte una idea para generar tu propio artículo, de la manera más original posible.

Una buena forma de promocionar tu sitio web es a través de tus propios artículos, es decir, no solamente tienes que publicarlos en tu blog, sino que también puedes publicarlos en varios directorios de artículos y al final de este

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

pondrás tu nombre y un link activo hacia tu sitio web, de esta manera conseguirás visitas tu blog y posibles suscriptores.

Además, habrá personas que entren al directorio a buscar artículos para su sitio web y podrían elegir uno de los tuyos. Esto te beneficia, porque uno de los requisitos para copiar un artículo del directorio al blog es que tiene que mantener el contenido intacto y la referencia del autor, esto quiere decir un link hacia tu blog desde una página más, lo cual se puede reflejar en más tráfico.

Algunas opciones para empezar a publicar tus propios artículos son los siguientes directorios, es muy fácil y poco a poco iras aprendiendo como hacerlo más rápido y en otros directorios más.

Visita ==> [Articulandia](#)

Visita ==> [Publicalpha](#)

Visita ==> [Articuloz](#)

Visita ==> [Articulo](#)

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Estudia estas posibilidades y si te parecen de utilidad puedes empezarlas a usarla de inmediato, siempre y cuando tengas ya escritos algunos artículos. Si estas opciones no son de tu agrado, puedes entrar al buscador de Google y con la siguiente palabra clave u otras similares: “**directorio de artículos de (tema a buscar)**”, ahí podrás encontrar una gran variedad de opciones.

6.8. Comparte calidad: Contenido gratuito

En ciertos momentos es bueno sorprender a tus suscriptores con contenido gratuito, ya sea que lo hayas elaborado tu mismo o lo hayas adquirido por otro lado. Puedes obsequiar un e – book, software, audios, videos y porque no, uno que otro descuento en unos o varios de tus productos.

Tus suscriptores se sentirán agradecidos y valoraran aún más, el hecho de pertenecer a tu lista de contactos. Toma en cuenta que tiene que ser información que no puedan encontrar fácilmente en alguna otra parte, se lo más original posible e impresiona a tus suscriptores, créemelo, ellos te lo agradecerán.

6.9. Automatiza tu negocio: Autorespondedores

Ya te he dicho lo que es un autorespondedor, es indispensable para ir formando tu lista de suscriptores. Entre más grande y cualificada (personas

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

interesadas en tus productos y/o servicios) mayores son las posibilidades de generar ventas.

No puedes darte el lujo de no tener uno, debes contratar los servicios de entrega de correo electrónico automatizado y hacer una o varias campañas para estar en contacto frecuente con tus suscriptores. De esa manera aumentarás las posibilidades de vender más en tu sitio web.

Hay varias opciones en el mercado para adquirir un autorespondedor, puede ser que elijas uno de pago mensual o bien que adquieras un software. Este último lo puedes instalar en tu propio servidor y tendrías que hacer un solo pago.

He tenido la fortuna de probar los dos tipos de autorespondedores y conocer las características de cada uno de ellos. Creo que he ido pasando de lo peor a lo mejor y el día de hoy me encuentro con el mejor autorespondedor que pueda haber en el mercado.

Esto no porque lo diga yo, es la opinión de la mayoría de los usuarios que al igual que yo recorrieron un camino de prueba y error hasta toparse con la mejor calidad.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

En la actualidad el mejor autoresponder que existe y que es de pago mensual se llama **Aweber**, es lo mejor de los mejor. Créeme que esta herramienta es fundamental si quieres tener éxito en un negocio en internet, o lo tienes o lo tienes, no hay otra opción.

¿Puedo empezar con algún otro autorespondedor diferente al de Aweber que tenga un menor costo? Claro que puedes, pero tarde que temprano terminarás con el mejor, eso te lo dirá la experiencia.

Visita ==> [Aweber](#)

Mi amigo y colega **Carlos Barahona** de CarlosBarahona.com ha desarrollado una serie de videos tutoriales donde muestra paso a paso como contratar y utilizar los servicios de **Aweber**. Estoy seguro que te serán de mucha utilidad. Puedes acceder a ellos:

Video Tutorial ==> [Como usar Aweber](#)

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by *Luis Villegas* – villetez.com

Instalar un autorespondedor en tu propio servidor

Ahora si no quieres realizar pagos mensuales te presento la opción de adquirir un software que instalaras en tu propio servidor y que también te será de mucha utilidad.

Visita ==> [Auto Email Response](#)

Esta completamente en español. Es una buena opción para iniciar e irte familiarizando con el proceso de creación de campañas de e – mail marketing. Es de un solo pago, es decir, no tendrás que estar haciendo pagos mensuales.

Con este autorespondedor tienes la posibilidad de poder enviar mensajes en diferentes formatos, como pueden ser texto simple, texto en html, audio y video. Los mensajes y campañas que puedes crear son ilimitadas.

Una de las cosas que más me agrado, es que el autorespondedor incluye una serie de videos tutoriales que te guían paso a paso en el uso del mismo. Desde como crear tus mensajes, crear campañas, lista de suscriptores, como enviar un comunicado y otras características más con las que cuenta esta herramienta.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capítulo 7: Empieza a crecer tu lista de contactos

Ya que tienes tu sitio web funcionando a la perfección y que todos los elementos están trabajando en orden, lo que te queda es mandar la mayor cantidad posible de visitantes, pero recuerda, que sean visitantes altamente interesados en tu tema y con posibilidades de adquirir tus productos.

Puedes conseguir tráfico de manera gratuita o de paga, las dos opciones son buenas y cada una tiene su costo, de ti dependerá cuál de ellas elijas. De hecho, yo te recomiendo que aprendas ambas técnicas, la idea es dominar por completo el mercado. En el siguiente capítulo, profundizaremos un poco en cómo puedes hacer crecer tu lista de contactos usando ambas técnicas.

Lo más importante no es el tamaño, sino la calidad de tu lista de suscriptores, podrías tener una lista de 100,000 mil suscriptores pero poco interesados en tu tema y una lista de 10,000 mil suscriptores altamente interesados, sin lugar a dudas, la segunda será la más valiosa y la que te dejara más ganancias.

Tal vez hayas escuchado en alguna parte: **“El dinero está en la lista”** ¿Cuál lista? Pues la lista de contactos. En la medida en que vayas

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

incrementando tu lista de suscriptores mayor será la probabilidad de hacer una venta. Es muy cierta la frase que dice: “**A mayores oportunidades de rechazo mayor probabilidades de éxito**”. Hay que creerlo, vivirlo y no desesperarse.

Hay varias maneras de hacer crecer tu lista de contacto, te mostrare algunas de las más eficaces:

7.1. El poder de la recomendación directa

Cada vez que envíes un mensaje por correo electrónico, un mensaje importante a través de tu autorespondedor, o bien a través de tu boletín electrónico, incluye una leyenda que diga: “**Puedes compartirlo con algún amigo**” o “**Compártelo con alguien que pueda ser de su interés**”, de esta manera podrás conseguir nuevos visitantes a tu sitio web, con alta probabilidad de que se suscriban, ya que el poder de la confianza entre los amigos que se recomiendan ha sido trasferida hacia ti. Asimismo, estarás creando un efecto viral que puede ser muy benéfico para ti.

7.2. El efecto de un boletín electrónico

Los boletines electrónicos, te van a permitir establecer una relación de confianza con tus suscriptores, irte posicionando como un experto en la materia

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

e ir construyendo la marca de tu negocio. Como te lo había mencionado anteriormente, es muy importante que proporciones información de calidad para mantener interesados a tus suscriptores y estén deseosos de seguir recibiendo tus boletines.

No pierdas la oportunidad de suscribirte a otros boletines electrónicos de tu interés. Aprende de ellos, estúdialos, analízalos y obtén las mejores ideas para implementarlas en el tuyo.

7.3. ¿Porqué suscribirte a blogs, foros y grupos de noticias?

Otra excelente opción para llevar visitantes a tu sitio web es el participar en otros blogs, foros de discusión y grupos de noticias afines al tema en el que te estás especializando.

Asegúrate que tu participación sea constructiva, no solo participar para poder colocar un link hacia tu sitio web, a final de cuentas tú eres el que pierde credibilidad. Al contrario, que tus participaciones aporten soluciones y nuevas ideas y así buscar el crecimiento común y no solo el éxito personal. Recordando una frase del escritor George Eliot que dice: “**¿Para qué vivimos, si no es para hacernos la vida más fácil el uno al otro**”?

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Además, siempre habrá algo nuevo que aprender y diferentes puntos de vista de los temas que te van formando en tu especialidad. Considéralo: “**Lo importante es aportar para poder recibir**”.

7.4. El impacto de las redes sociales

Hay una gran variedad de redes sociales, unas más populares que otras y cada una de ellas tiene suscriptores con diferentes perfiles. No vamos a profundizar en el concepto de las redes sociales, solo te mostrare de forma general como puedes usarlas en tu beneficio y así poder hacer crecer tu lista de contactos.

Entre las más populares se encuentran Twitter, Facebook, MySpace, Delicious, Menéame, Technorati, entre otras. Puedes abrir una cuenta en cada una de ellas y estar publicando información relacionada con tu negocio, ir incrementando tus seguidores en cada una de las redes sociales y estarlos invitando constantemente a tu sitio web, atrayéndolos con información de interés y calidad.

En el momento que te visiten, tienes que tener una estrategia efectiva (bono de regalo, boletín electrónico, entrenamiento, etc.) para lograr que te dejen su nombre y correo electrónico y a partir de ahí mantenerte en contacto

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

frecuente con ellos y en algún momento podrás lanzarles una oferta irresistible que no podrán desaprovechar. En conclusión, puedes traducir el tráfico desde las redes sociales en dinero para tus bolsillos. Excelente, no te parece.

7.5. La mejor estrategia: Marketing con video

Hay muchas plataformas que te permiten alojar tus videos, sin lugar a dudas la más popular de todas es You Tube, sin embargo no es la única, entre otras te podría mencionar a Yahoo videos, Ustream, Kewego, Rever, Dalealplay y muchas otras más. Entonces tu trabajo consistirá en hacer videos con buena información relacionada con tu nicho de mercado. Posteriormente, publicarlos en cada una de las plataformas de video. De esta manera las visitas hacia tu sitio web aumentaran y posibilidad de nuevos suscriptores también.

El concepto clave aquí es, que de un solo video que grabas y lo subes a las diferentes plataformas de video estarás multiplicando los links hacia tu sitio web y mejorando tu rating en los motores de búsqueda.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Un aspecto importante a tomar en cuenta, al momento de editar tus videos:

No olvides poner tu logotipo o alguna imagen que te identifique en el video. Así, podrán identificar el sitio web que quieres que visiten o bien para ir posicionando tu marca. Es casi seguro que si les agrada la información proporcionada en el video, van a estar interesados en obtener más información y visitaran tu blog.

No debes dejar pasar por alto la siguiente recomendación, cuando subes un video a alguna plataforma tienes que poner una breve descripción de lo que trata el video, no olvides incluir un link hacia tu sitio web, de esa manera, si la persona que está viendo el video está altamente interesada en el tema, sólo estará a un clic de distancia de tu sitio web para obtener más información.

Puede haber otras maneras de hacer crecer tu lista de contactos, te acabo de compartir cinco de ellas que a mi manera de ver son las más efectivas. Sin embargo, puedes hacer uso de otras más y porque no elaborar tu propia estrategia de comercialización para ganar más suscriptores. Tu límite es tu imaginación.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capitulo 8: Conseguir clientes interesados... cuanto antes

En el capítulo anterior, estuve compartiendo contigo algunas estrategias para llevar prospectos hacia tu página web y convertirlos en suscriptores, las técnicas mencionadas arriba son efectivas y no requieren que tengas que desembolsar ni un quinto de tu bolsillo. Sin embargo, sí es necesario cubrir una curva de aprendizaje para poder dominar cada una de las estrategias mencionadas anteriormente y claro dedicarle una buena parte de tu tiempo para ponerlas en un funcionamiento correcto. Para ello debes elaborar un buen plan de acción y llevarlo a cabo de principio a fin.

Nada en la vida es gratis, todo tiene un precio y en este caso es tu tiempo y capacidad aprendizaje, pero no lo veas como tiempo perdido, tómallo como una inversión que te remunerara con creces lo que has invertido, puedes estar seguro de eso.

Ahora quiero mostrarte una forma más fácil de llevar visitantes, interesadísimos en tus productos o servicios, hacia tu sitio web y con altas probabilidades de convertirlos en clientes. Al igual que las anteriores estrategias requerían cierto tiempo y esfuerzo de tu parte, esta no es la excepción. Pero además, debo decirte que esta herramienta si tiene un costo y este puede variar de acuerdo a tu presupuesto, es decir, tú decides cuanto invertir.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Debes tomar en cuenta que ha mayor inversión mayores ganancias y lo contrario, a menor inversión menores ganancias. Pero no importa con cuanto empieces, poco o mucho, lo importante es dar el primer paso.

Te estoy hablado de **Google Adwords**, una herramienta que te permite contratar anuncios publicitarios a través de Google, de manera que cada vez que alguien está buscando información relacionada con tu tema principal, puedas aparecer en uno de los enlaces que están en la columna derecha de las diez opciones del lado izquierdo, estoy hablando de los enlaces patrocinados.

Cada vez que alguien da clic a uno de los enlaces patrocinados será dirigido a la pagina web del dueño del enlace y este pagara a Google por cada clic, el costo puede variar de acuerdo a las palabras claves que el contratante del anuncio haya seleccionado y el precio de cada palabra clave está en función de la competencia que haya por ella.

A manera de ejemplo y resumen: Una persona entra al motor de búsqueda de Google y escribe la palabra clave “**negocios en internet**”. En la parte izquierda aparecerán diez opciones de páginas relacionadas al tema “**negocios en internet**”, este se conoce como posicionamiento natural y es gratuito. Por otro lado en la parte derecha aparece una columna mas angosta con otras opciones, estos son los enlaces patrocinados y tienen un costo para

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

el que contrato el anuncio, por cada clic de un visitante. Por tal razón, también es llamado ***pago por clic***.

En el capítulo 6, compartí contigo una herramienta para estudiar y ver que comportamiento tienen las palabras claves, es decir, con qué frecuencia la gente busca información utilizando palabras o frases específicas para encontrar lo que necesita. Te la recuerdo aquí, visita el siguiente link:

Visita ==> [Herramienta de palabras clave de Google](#)

Es muy sencilla de usar, ingresa a link anterior, te pedirá que anotes un código de seguridad, después anota tu palabra o frase clave y da clic el botón buscar. Inmediatamente te arrojará información muy valiosa sobre el comportamiento de tu nicho de mercado, estúdiala, tómala en cuenta y recuerda: ***“Al cliente, lo que pida”***.

Cuando ya estés listo, o sea, cuando tengas definido tu nicho de mercado, hayas elaborado un plan de acción, el diseño de tu sitio web, información de calidad, un autorespondedor para conseguir suscriptores y darle seguimiento y que tengas un buen producto para comercializar a través de la red, entonces puedes visitar el siguiente enlace para contratar publicidad con Google a través

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

de su herramienta de **Google Adwords**. Arma tus campañas y empieza a recibir visitantes altamente interesados en tu temática. Visita el siguiente enlace:

Visita la herramienta de publicidad de Google ==> [Google Adwords](#)

No pases por alto el tomar anotaciones del número de visitas a tu sitio web, el total de conversiones y las ventas que se hayan originado en base a este método de publicidad, es decir, lleva al día tus estadísticas para tomar el control de tu negocio y asegúrate que te está dejando ganancias en lugar de perdidas.

Algunas de ellas las podrás revisar dentro del panel de control de Google Adwords. Te voy a mostrar una herramienta que te permitirá conocer información más detallada de los que está pasando en tu sitio web, para ello te recomiendo que visites el siguiente enlace:

Visita la herramienta de análisis estadístico ==> [Google Analytics](#)

Acabo de compartir información muy valiosa y que me ha costado mucho dinero, tiempo y esfuerzo poder conseguirla, es parte de mi curva de

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

aprendizaje, y te la proporciono porque quiero participar en el desarrollo de tu capacitación.

Yo la valoro mucho y espero que tú también hagas lo mismo, porque si lo usas en tu beneficio, tu negocio puede resultar un “**Boom**” para tu economía.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capítulo 9: Quieres que te paguen en internet

Hay diferentes formas para poder recibir pagos por internet, a continuación te voy a recomendar las más confiables al momento de hacer transacciones monetaria en internet.

Es muy fácil empezar a recibir pagos a través de internet, las dos formas que te voy a mostrar son excelentes, solo tienes que ingresar y abrir una cuenta para empezar a vender de forma fácil y segura.

Ambas formas te permiten poner botones de pago en tus páginas web que te llevan a una página de cobro a través de tarjeta de crédito o a través de las mismas compañías que te proporcionan el servicio, de una forma muy segura.

9.1. PayPal

Abrir una cuenta en PayPal es gratis y es una buena forma de empezar para irte familiarizando con el proceso, es de las más populares y más usadas. Cada vez que alguien te pague a través de PayPal ellos te cobrarán una cuota por la transacción (estudia a detalle los acuerdos y políticas de PayPal). No

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

tienes que pagar nada más.

PayPal te proporciona los códigos de los botones de pago con el enlace hacia la página de la transacción para que los coloques en un lugar estratégico de tu sitio web o carta de ventas. Puedes abrir una cuenta hoy mismo, solo accede a:

Visita ==> [PayPal](#)

9.2. 2Checkout

El proceso es muy similar al anterior, sin embargo, existen sus diferencias, te recomiendo que accedas al sitio oficial de 2Checkout y de igual manera estudies los acuerdos y políticas. Te puedo adelantar que 2Checkout te cobra una cuota por apertura de cuenta de US\$49 y al igual que PayPal te cobrara por cada transacción, o sea, cada vez que recibas un pago. Para aclarar detalles visita:

Visita ==> [2Checkout](#)

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Las dos tiene la opción del idioma español y te repito son seguras y te facilitan enormemente el recibir pagos por internet. Ya no tienes más pretextos para iniciar tu plan de acción y ponerlo a funcionar lo más rápido posible.

Estas listo para empezar a ganar dinero en internet, así como muchos emprendedores lo han hecho y otros más lo harán en un futuro no muy lejano. Es momento de unirse a este grupo privilegiado de nuevos empresarios, los empresarios del futuro.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Capítulo 10: Prospectos, cliente y clientes de por vida

En este último capítulo quisiera terminar con un concepto fundamental, podrá parecer muy simple pero es sumamente poderoso.

En capítulos anteriores, comentamos el proceso para conseguir prospectos (*una persona interesada en tu tema*), los mandábamos al sitio web, donde le ofrecíamos información de gran utilidad para él y la opción de suscribirse a nuestro boletín electrónico para continuar recibiendo información de su interés, entonces, lo convertimos en un suscriptor (*una persona a la que le podemos hacer un seguimiento a través de una campaña de e – mail marketing*). Posteriormente, a través de esa misma campaña, intentarás persuadirla para que adquiriera uno de tus productos con algún valor económico y de esa manera la convertirás en un cliente y listo has realizado una venta.

Podrías pensar que el proceso termina en este punto, pero déjame decirte, que de ninguna manera debes dejar que esa gran limitante ronde por tu cabeza, aquí no acaba el proceso, apenas empieza.

Una vez que hayas cerrado la primera transacción con aquella persona, el seguimiento continúa, tú le sigues enviando más información de calidad y

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

gratis, periódicamente mandarás algunos bonos de regalo de gran interés, descuentos preferenciales y acceso a información privilegiada sobre el tema de interés, sólo por el hecho de ser tu cliente.

Lo que estarás haciendo es convertir a este cliente común y corriente en un **cliente de por vida**, por supuesto que este tiene mucho más poder que el primero. Tu cliente valorará lo que tú le estas proporcionando ya que es de su utilidad, estas generando relaciones de confianza, respeto y credibilidad. Y esto se traduce en más ventas en un futuro. Es ahí donde radica el verdadero valor de las relaciones en internet, es ahí donde está la parte importante de la lista, en el seguimiento a tus clientes.

El uso adecuado de los elementos anteriores, propiciara que las relaciones entre tú y tus clientes vayan creciendo para bien de ambos, porque ellos estarán satisfechos con la calidad de los productos que están adquiriendo en conjunto con un servicio y atención excelentes. Y tú verás recompensado tu esfuerzo para poder tener un negocio exitoso, que poco a poco empieza a dar frutos, y te motiva para continuar tu camino hacia la tan ansiada **libertad financiera** que tanto has escuchado, a través del internet.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Conclusión

Los conceptos compartidos en cada uno de los capítulos, son de gran valor y requieren profundizarse para lograr un mayor entendimiento de cada uno de ellos. Sólo así, podrás agruparlos para que trabajen en conjunto, buscando un mismo objetivo, **Ganar Dinero En Internet**. ¿Se puede? Claro que se puede, pero como todo, si no hay dedicación de tu parte no habrá resultados favorables.

Como todo negocio requiere inversión, tener fe en que resultará y hacer lo necesario para que esto suceda. No dejes las cosas al azar porque no pasara nada o puede pasar lo peor, pensar que fracasaste y que pudiste haber dado más de tu parte.

Sinceramente, no quiero que llegues a ese punto, por eso te aliento a que no desistas en el camino de alcanzar tus sueños, aun cuando caigas una y otra vez, lo importante no es cuantas veces caes, sino que sepas levantarte cada una de ellas. Aprenderás para no cometer los mismos errores. Así es esto, iras aprendiendo a través de prueba y error, de la misma manera como lo han hecho los más grandes, de la misma manera que lo estoy haciendo yo y de la misma manera que espero que lo hagas tú.

Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by *Luis Villegas* – villetez.com

Pon a trabajar tus pensamientos e ideas a tu favor y verás como las cosas se van dando como por arte de magia, pon tu mejor esfuerzo y que nada ni nadie te detengan. Si no lo haces tú, nadie lo hará por ti.

Un caluroso saludo para ti, que al igual que yo, tienes la ambición y el deseo de tener una ***gran calidad de vida.***

Un abrazo,

Deseándote el Mayor de los Éxitos

Luis Villegas.

Recursos que te encaminaran al Éxito






Mis Primeros Pasos

Lo Primero Que Debes Saber Para Iniciar Tu Negocio En Internet

Copyright © by **Luis Villegas** – villetez.com

Recursos de Éxito

Si quieres una recomendación para iniciar tu negocio en Internet, aquí tienes estas opciones, yo personalmente he usado cada una de ellas y he obtenido muy buenos resultados. El contenido de cada uno de estos cursos han sido las bases para iniciar mi negocio en internet y desarrollarlo con éxito.

Recurso Exitoso	Descripcion del recurso	Sitio Web
	Es un Sistema que te explica de la A a la Z como desarrollar tu Negocio en Internet y no solo eso, también te proporciona algunas herramientas necesarias para desarrollarlo con éxito.	Sistema Networker
	Un video Curso que te enseñara – Paso a paso y desde cero – Como crear tu propio sitio web y empezar a ganar dinero en internet. Aunque no tengas ni idea de cómo hacerlo.	Pagina Web En 4 Horas
	Descubre los 3 pasos para empezar a Ganar Dinero en Internet y gozar de una gran calidad de vida. Aprende a construir tu negocio para generar ingresos de forma automatizada.	Gana Dinero Mientras Duermes